

## Quarterly Financial Information

[105000] Management commentary .....	2
[110000] General information about financial statements .....	19
[210000] Statement of financial position, current/non-current.....	21
[310000] Statement of comprehensive income, profit or loss, by function of expense .....	23
[410000] Statement of comprehensive income, OCI components presented net of tax.....	24
[520000] Statement of cash flows, indirect method .....	26
[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Current .....	28
[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Previous .....	31
[700000] Informative data about the Statement of financial position .....	34
[700002] Informative data about the Income statement.....	35
[700003] Informative data - Income statement for 12 months.....	36
[800001] Breakdown of credits .....	37
[800003] Annex - Monetary foreign currency position.....	39
[800005] Annex - Distribution of income by product.....	40
[800007] Annex - Financial derivate instruments.....	41
[800100] Notes - Subclassifications of assets, liabilities and equities .....	42
[800200] Notes - Analysis of income and expense.....	46
[800500] Notes - List of notes .....	47
[800600] Notes - List of accounting policies .....	53
[813000] Notes - Interim financial reporting .....	55

## [105000] Management commentary

### Management commentary [text block]

---

#### Aspectos destacados del Primer Trimestre de 2020

- El volumen disminuyó 9.0% en un escenario subyacente a 3.4 millones de cajas de nueve litros;
- Las ventas netas incrementaron 5.3% en un escenario subyacente a \$5,205 millones de pesos;
- La utilidad bruta decreció 3.4% a \$2,689 millones de pesos. El margen bruto fue de 51.7%;
- La UAFIDA decreció 40.0% a \$688 millones de pesos. El margen de la UAFIDA fue de 13.2%;
- La utilidad neta consolidada disminuyó 0.8% a \$698 millones de pesos. El margen neto fue de 13.4% comparado con 13.3% y;
- La utilidad por acción fue de \$0.19 pesos.

Todos los aumentos y disminuciones mencionados anteriormente se han determinado en comparación con el periodo correspondiente del año anterior.

#### Comentario de la Administración

Becle ha respondido rápidamente al cambiante entorno macro como resultado de la pandemia global de COVID-19. Hemos trabajado en estrecha colaboración con nuestros proveedores y socios de distribución desarrollando planes para garantizar que podamos continuar apoyando a nuestros clientes en todo el mundo. Apreciamos mucho los esfuerzos de todos nuestros colaboradores y su dedicación durante estos tiempos extraordinarios y sin precedentes. A pesar de estos desafíos, durante el primer trimestre, las ventas netas aumentaron 5% año tras año sobre una base subyacente, a pesar de una contracción en el volumen durante el mismo período. Continuaremos monitoreando de cerca la situación y nos adaptaremos al entorno cambiante y a los desafíos macro.

---

### Disclosure of nature of business [text block]

---

Becle es una compañía de renombre mundial en la industria de bebidas alcohólicas y el mayor productor de tequila del mundo. Su extraordinario portafolio de más de 30 marcas de bebidas alcohólicas, algunas de ellas propiedad, algunas de ellas marcas de agencia distribuidas solo en México, se ha desarrollado a lo largo de los años para participar en categorías clave con un alto potencial de crecimiento, sirviendo a los mercados de bebidas alcohólicas más importantes del mundo y atendiendo preferencias y tendencias clave de los consumidores. La fortaleza del portafolio de Becle se basa en el profundo legado de sus marcas icónicas desarrolladas internamente, como Jose Cuervo®, combinadas con adquisiciones complementarias como Three Olives®, Hangar 1®, Stranahan's®, Bushmills®, Pendleton® y Boodles®, así como un implacable enfoque en la innovación que durante los años ha creado marcas reconocidas como 1800®, Maestro Dobel®, Centenario®, Kraken®, Jose Cuervo® Margaritas y b:oot®, entre otras. Algunas de las marcas de Becle se venden y distribuyen en más de 85 países.

---

### Disclosure of management's objectives and its strategies for meeting those objectives [text block]

---

La Compañía tiene como objetivo el continuar incrementando su presencia global, generación de flujo y rentabilidad, concentrándose en las siguientes estrategias:

- Continuar liderando el desarrollo de la categoría de tequila.
- Construcción de marcas.
- Continuar invirtiendo en la innovación, desarrollo de productos y premiumización.
- Expansión y diversificación del negocio a través de iniciativas de crecimiento orgánico e inorgánico y expansión del route-to-market
- Continuar liderando el desarrollo de la categoría de tequila.
- Apoyándose en su liderazgo en la categoría de tequila, la Compañía apunta a continuar el desarrollo y expansión del consumo de tequila a nivel mundial. La Compañía está concentrada en continuar penetrando en mercados existentes en los que el consumo de tequila ofrece un potencial de crecimiento importante, tal como es el mercado de los Estados Unidos. Se estima que el mercado de bebidas alcohólicas destiladas en Estados Unidos es el más rentable del mundo, y el consumo de tequila continúa siendo bajo en comparación con otras categorías de bebidas alcohólicas destiladas.
- Las estrategias de marketing y distribución de la Compañía también están articuladas para dirigirse a otras geografías en las que las marcas Jose Cuervo tienen presencia, pero en las que el consumo de tequila permanece bajo, tal como es el caso de Europa y Asia Pacífico. Por ejemplo, con la Adquisición de Bushmills, la Compañía ha fortalecido su plataforma de distribución en el Reino Unido y la República de Irlanda y se encuentra actualmente implementando iniciativas para aumentar sus ventas de tequila en Europa.
- Adicionalmente, la Compañía también busca continuar liderando y desarrollando la tendencia de premiumización en el tequila a través del posicionamiento de marca en México y Estados Unidos. La

Compañía creó la categoría de “cristalinos” (productos reposados/añejos y filtrados para dar una imagen cristalina) y sigue desarrollando los segmentos premium y ultra-premium en la categoría. Por ejemplo, en México, en donde la categoría de tequila tiene altos niveles de penetración, la Compañía ha identificado y expandido un segmento de consumidores que se encontraba ávido de productos premium más refinados, que marcan tendencia. El enfoque en la tendencia de premiumización está bien representado, entre otros, por Maestro Tequilero/Dobel y 1800 Cristalino; ambos tequilas “cristalinos” lanzados en 2009 y 2015, respectivamente, dirigidos al segmento ultra premium, y que se enfocan en uno de los segmentos de mayor crecimiento dentro de la categoría del tequila.

#### Construcción de marcas.

- La Compañía promueve el desarrollo de sus marcas a través de estrategias de posicionamiento y marketing diferenciadas y definidas para cada producto, tratando de dar una esencia de marca diferente y evitar coincidencias de posicionamiento. La Compañía tiene la intención de priorizar y dar foco a marcas premium propias, ya que proporcionan una mayor rentabilidad y permiten el control directo del valor de las marcas. Uno de los objetivos primordiales de la Compañía consiste en asegurar que sus marcas sean sinónimo de calidad, innovación y estilo, para incrementar su valor y permanencia a lo largo del tiempo. La construcción de marcas implica mucho tiempo e inversiones importantes para ir posicionando marcas y ser adoptadas por nuestros consumidores mediante el despliegue de programas de marketing que ayuden a desarrollar la imagen y posicionamiento de cada una de las marcas. Con el objetivo de continuar expandiendo su portafolio de marcas en las categorías de bebidas alcohólicas destiladas más atractivas y segmentos premium, tal como el whiskey irlandés y el ron especiado (spiced rum), la Compañía planea continuar invirtiendo en posicionar Bushmills y Kraken para construir y desarrollar estas importantes marcas.
- La Compañía cree en la inversión sostenida a largo plazo como cimiento del valor de sus marcas, por ejemplo, a través de nuevos y mejores empaques e innovadoras campañas publicitarias, además de la innovación dentro de las marcas existentes con variantes premium que mejoran la percepción de sus marcas existentes. Actualmente, las estrategias de mercadotecnia y distribución de la Compañía se enfocan, entre otros aspectos, en mejorar la imagen de sus productos para que los mismos sean percibidos como marcas de alta calidad, una estrategia que se espera se traduzca en un incremento en sus volúmenes de ventas y le permita mejorar sus precios y generar valor. Históricamente, las inversiones sostenidas en mercadotecnia, promoción y distribución de la Compañía han incrementado en consonancia con sus ventas. La Compañía considera que puede aprovechar los beneficios derivados de su carácter de organización global para incrementar aún más la eficacia de su estrategia de mercadotecnia.
- Asimismo, la Compañía se enfoca en los cambios demográficos en los consumidores y diseña nuevas formas de acercamiento y generación de vínculos con las distintas generaciones, considerando sus características específicas. La Compañía participa de manera activa en las redes sociales y campañas digitales, buscando impactar las preferencias de las generaciones actuales y elevar la popularidad de sus marcas en este segmento.

Continuar invirtiendo en la innovación, desarrollo de productos y premiumización.

- La innovación es parte del ADN de la Compañía, la cual ha construido exitosamente su portafolio de productos a través de una combinación de crecimiento orgánico, incluyendo la mejora y extensión de marcas y productos tanto existentes como nuevos, y crecimiento inorgánico disciplinado, a través de adquisiciones complementarias y que generen valor.
- La Compañía considera que es de las compañías con mayor innovación en la industria, desde creación de categorías y marcas nuevas, extensiones de línea. Ejemplos de esta innovación son la creación de la categoría de margaritas listas para servir, en donde la Compañía utilizó la marca Jose Cuervo para introducir una mezcla sin alcohol llamada Jose Cuervo Margarita Mix, que es la marca más vendida de mezclador de margaritas a nivel mundial, y varios cocteles listos para servir (ready to drink), incluyendo Jose Cuervo Authentic Margaritas, Jose Cuervo Golden Margaritas y 1800 Ultimate Margaritas. Al mismo tiempo, la Compañía ha desarrollado y lanzado nuevas marcas a través de categorías y segmentos de precios, incluyendo Maestro Tequilero/Dobel, el ron Kraken, Mezcal Creyente y B:oot, entre otras. La Compañía ha desarrollado extensiones de líneas de productos tales como 1800 Cristalino y Bushmills Steamship. La trayectoria de crecimiento inorgánico de la Compañía se evidencia por adquisiciones, tales como la del whiskey irlandés Bushmills, que representó un paso importante para su diversificación en nuevas categorías de productos y regiones geográficas, el whiskey de Colorado Stranahan's, los vodkas Hangar 1 y Three Olives y la nueva adquisición Pendleton.
- La Compañía está enfocada en mantener e incrementar sus esfuerzos en la innovación de productos para expandir su oferta a segmentos de precio “super-premium”, “ultra-premium” y “prestige”. La Compañía es una compañía orientada al consumidor y está convencida de la importancia de desarrollar nuevos productos y extensiones de sus marcas existentes, manteniéndose como una compañía que marca tendencias y que entiende y anticipa las cambiantes preferencias y gustos de los consumidores. El reciente lanzamiento de Jose Cuervo Tradicional Cristalino constituye un ejemplo de una extensión de la marca a un precio casi 60% superior al de JC Tradicional reposado tratando de que los consumidores de esta marca puedan hacer un “Trade Up” a esta variante más actual y premium.
- La Compañía tiene vasta experiencia en el lanzamiento exitoso de productos al mercado y seguirá invirtiendo en el desarrollo de productos y en innovación, con la intención de hacer más efectiva su capacidad de respuesta ante los constantes cambios en las preferencias y necesidades de los consumidores. Durante 2018, la Compañía lanzó una variedad de nuevos productos, incluyendo nuevas marcas y ampliaciones de línea existentes que se enfocan en tendencias de los consumidores como el whiskey Proper No. Twelve, whiskey irlandés lanzado en colaboración con un deportista/celebridad. En el mercado americano se lanzó el whiskey Black Dirt. Asimismo, durante 2018, la Compañía también lanzó nuevas extensiones como lo es Centenario Leyenda, un tequila extra añejo premium.

Expansión y diversificación del negocio a través de iniciativas de crecimiento orgánico e inorgánico y expansión del route-to-market.

- Se han identificado mercados clave que puedan brindar a la Compañía sólidas oportunidades de crecimiento orgánico. La Compañía incrementa sus esfuerzos de distribución y mercadotecnia en mercados donde aún no tiene liderazgo. También se enfoca en abrir mercados que considera que ofrecen gran potencial para la penetración de sus productos.
- La Compañía pretende continuar expandiendo la oferta de sus marcas en segmentos existentes y en segmentos en los que hoy no participa activamente. Adicionalmente, la Compañía considera que su plataforma de distribución es altamente eficiente. La masa crítica y eficiencia de la Compañía le permite enriquecer y crecer constantemente su portafolio con productos y categorías de mayor valor y rentabilidad que, al mismo tiempo, le ayuda a optimizar su base de costos. Por lo tanto, la Compañía continuará explorando nuevas opciones para aprovechar su red de distribución.
- Mientras que la prioridad de la Compañía es el crecimiento orgánico de su portafolio, ésta se mantiene continuamente buscando innovaciones y evaluando oportunidades de negocio que cumplan con sus estrictos criterios. Esto, siempre manteniendo como principio la disciplina financiera y la creación de valor para sus accionistas. La Compañía considera que la industria de bebidas alcohólicas destiladas ofrece oportunidades de consolidación y expansión y se mantiene continuamente evaluando oportunidades que le permitan ampliar su oferta de producto y alcance geográfico en mercados que sean rentables y que resulten en mayor escala.
- La presencia en Europa expandida a través de la Adquisición de Bushmills le permite a la Compañía incrementar su enfoque en dicha región generando oportunidades para mejorar la estrategia route-to-market de la Compañía, penetrar en mayor medida en mercados existentes y entrar a nuevos mercados.

---

## Disclosure of entity's most significant resources, risks and relationships [text block]

---

La existencia de condiciones o el acontecimiento de hechos desfavorables de orden económico, político o de negocios, o el surgimiento de otros riesgos en los países en los que opera la Compañía, podría afectar en forma adversa y significativa las ventas, rentabilidad y resultados de operación de la Compañía. La demanda de los productos de la Compañía puede verse afectada en forma adversa por los cambios en las preferencias y los gustos de los consumidores. La disminución de la aceptación social de los productos de la Compañía, la adopción de políticas gubernamentales en contra de las bebidas alcohólicas destiladas o la recepción de publicidad negativa podrían afectar en forma adversa y significativa las operaciones de la Compañía. La participación de mercado o los márgenes de la Compañía podrían disminuir debido al nivel de competencia. Las posibles responsabilidades y costos resultantes de litigios en contra de la industria de las bebidas alcohólicas destiladas podrían afectar en forma adversa las actividades de la Compañía. Las decisiones de las autoridades reguladoras y las reformas de las leyes y reglamentos de los países en los que la Compañía opera

podrían limitar sus actividades o incrementar sus costos de operación o pasivos. Los aumentos en los impuestos y las reformas fiscales podrían afectar en forma adversa la demanda de los productos de la Compañía. Las obligaciones de pago de impuestos sobre la venta de bebidas alcohólicas destiladas como resultado de actos fraudulentos de terceros podrían afectar las actividades de la Compañía. La Compañía podría verse en la imposibilidad de proteger sus derechos de propiedad industrial. La Denominación de Origen del tequila podría deteriorarse. La contaminación de los productos de la Compañía o el acontecimiento de otros sucesos que afecten la integridad de sus marcas o la lealtad de sus clientes podrían tener un efecto adverso en las ventas de dichas marcas. El incremento del costo de las materias primas o los energéticos podría afectar la rentabilidad de la Compañía. El trastorno de las operaciones de cualquiera de las instalaciones de producción o almacenes principales podría tener un efecto adverso en sus resultados de operación. La incapacidad de la Compañía para obtener sus principales materias primas a través de proveedores independientes podría afectar sus resultados financieros. Específicamente, la capacidad de la Compañía para producir cantidades suficientes de Agave Azul podría afectar sus resultados financieros. El acontecimiento de desastres naturales podría afectar en forma adversa las actividades de la Compañía. Los efectos físicos de los cambios climáticos y las consiguientes reformas de la regulación aplicable podrían tener un efecto negativo en las operaciones de la Compañía y su desempeño financiero. Si los pronósticos de la Compañía en cuanto a los niveles de demanda, producción u otros factores relacionados con sus inventarios resultan erróneos, dichos inventarios podrían resultar insuficientes o excesivos. Las actividades de la Compañía están sujetas a factores estacionales que podrían ocasionar volatilidad en sus resultados de operación de un trimestre a otro. La terminación de los derechos de distribución de las marcas de terceros que actualmente forman parte de la cartera de productos de la Compañía podría afectar en forma adversa sus actividades. La incapacidad para mantener buenas relaciones con los sindicatos a los que pertenecen los trabajadores de la Compañía podría tener un efecto adverso en su situación financiera. El incremento de los costos relacionados con el personal podría afectar en forma adversa los resultados de operación de la Compañía. La incapacidad de la Compañía para atraer y conservar personal calificado podría afectar en forma adversa sus operaciones. El monto estimado de las obligaciones de la Compañía por concepto de pensiones se basa en sanciones que podrían cambiar en el futuro. Es posible que la estrategia de la Compañía con respecto a la adquisición e integración de nuevas marcas no funcione, en cuyo caso los resultados de operación de la Compañía podrían verse afectados en forma adversa. La legislación en materia de competencia económica y el establecimiento de otras barreras para la integración de adquisiciones podría afectar las futuras oportunidades de la Compañía para crecer a través de fusiones, adquisiciones o coinversiones. Es posible que la Compañía no logre obtener los beneficios esperados de los programas de cambio instalados en sus sistemas, y la falla de estos podría trastornar sus operaciones. La Compañía celebra operaciones con personas relacionadas, las cuales pueden crear conflictos de interés y pueden resultar menos ventajosas para ésta. La incapacidad para prorrogar los contratos de distribución de la Compañía a su vencimiento, o los cambios significativos en los términos de dichos contratos, podrían afectar en forma adversa las actividades y desempeño financiero de la Compañía. La Compañía podría no llevar a cabo las oportunidades de crecimiento de negocio, beneficios de utilidades, ahorro en costos y otros beneficios que anticipa, incluyendo la exitosa integración de Proximo a la Compañía, o podría incurrir en costos no anticipados asociados con la Fusión con Proximo, por lo que sus resultados de operación, condición financiera y el precio de mercado de las Acciones podrían sufrir un efecto material adverso.

## Disclosure of results of operations and prospects [text block]

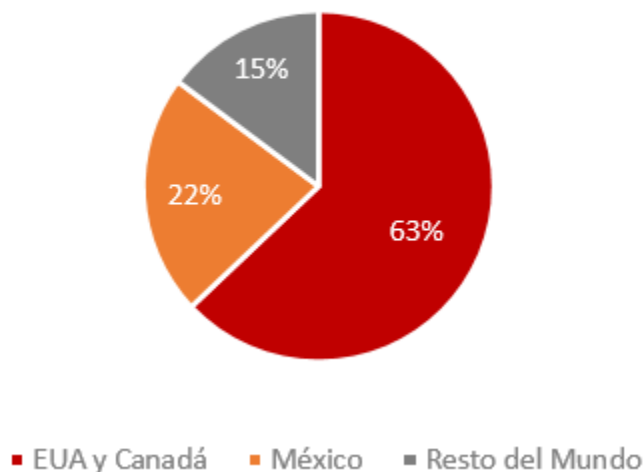
### Resultados del Primer Trimestre de 2020

#### Volumen por región 1T20 (en miles de cajas de nueve litros)

Región	1T20	1T19	1T19 PF*	(Var. % Aca) PF*	(Var.% Aca)
EUA y Canadá	2,117	2,168	1,990	6.4%	-2.3%
México	748	1,252	1,249	-40.1%	-40.3%
Resto del Mundo	499	464	455	9.5%	7.4%
Total	3,363	3,884	3,694	-9.0%	-13.4%

\* Pro forma por la no-renovación del acuerdo de distribución de The Cholula Food Company en abril 2019. Sólo para fines de comparación

#### Distribución de volumen por región 1T20



Durante el primer trimestre de 2020, el volumen total disminuyó 9.0% en un escenario subyacente hasta 3.4 millones de cajas de nueve litros (-13.4% reportado). La disminución año con año reflejó un aumento de 6.4% en los Estados Unidos y Canadá en un escenario subyacente (-2.3% reportado), impulsado por fuertes tendencias de consumo y desplazamientos, lideradas por un fuerte desempeño continuo de la categoría de Tequila; un 40.1% de disminución en México en un escenario subyacente (-40.3% reportado), explicado principalmente por una introducción de un impuesto al consumo a las bebidas energéticas y reformulación del producto en una de las marcas de bebidas no alcohólicas de la Compañía, junto con un debilitamiento en



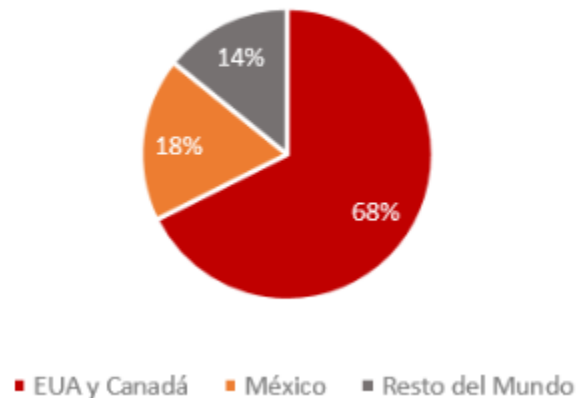
la categoría de Tequila como producto de condiciones macroeconómicas adversas; y un 9.5% de aumento en la región del Resto del Mundo (RoW) en un escenario subyacente (7.4% reportado).

### Ventas netas por región 1T20 (en millones de pesos)

Región	1T20	1T19	1T19 PF*	(Var. % Aca) PF*	(Var.% Aca)
EUA y Canadá	3,520	3,382	3,063	14.9%	4.1%
México	946	1,175	1,173	-19.4%	-19.5%
Resto del Mundo	739	720	707	4.5%	2.6%
Total	5,205	5,278	4,943	5.3%	-1.4%

\* Pro forma por la no-renovación del acuerdo de distribución de The Cholula Food Company en abril 2019. Sólo para fines de comparación.

### Distribución de ventas por región 1T20



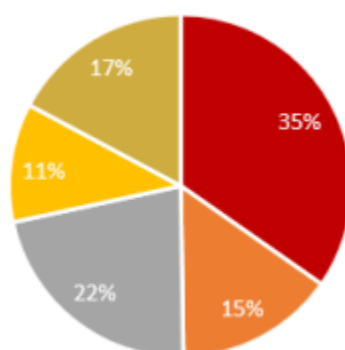
Las ventas netas del primer trimestre de 2020 aumentaron 5.3% en un escenario subyacente a \$5,205 millones de pesos (-1.4% reportado). Las ventas netas de Estados Unidos y Canadá aumentaron 14.9% en un escenario subyacente (4.1% reportado), reflejando principalmente la no-renovación del acuerdo de distribución de The Cholula Food Company, la fortaleza de nuestras marcas más importantes dentro de la región, llevando a un incremento de los desplazamientos y los embarques, y la depreciación del peso mexicano contra el dólar estadounidense en una comparación año contra año. En el mismo período, las ventas netas en México disminuyeron 19.4% en un escenario subyacente (-19.5% reportado), explicado principalmente por la introducción de un impuesto al consumo a las bebidas energéticas y la reformulación del producto en una de las marcas de bebidas no alcohólicas de la Compañía, resultando en una mejor mezcla, así como aumentos de precios en nuestro portafolio. Las ventas netas de la región de RoW aumentaron en 4.5% en un escenario subyacente (+2.6% reportado) en comparación con el primer trimestre de 2019.

### Volumen por categoría 1T20 (en miles de cajas de nueve litros)

Categoría	1T20	1T19	1T19 PF*	(Var. % Aca) PF*	(Var.% Aca)
Jose Cuervo	1,167	1,104	1,104	5.8%	5.8%
Otros Tequilas	506	550	550	-7.9%	-7.9%
Otros Spirits	735	791	791	-7.1%	-7.1%
Bebidas No-alcohólicas y Otros	377	944	754	-50.1%	-60.1%
<u>RTD</u>	<u>578</u>	<u>497</u>	<u>497</u>	<u>16.4%</u>	<u>16.4%</u>
Total	3,363	3,884	3,695	-9.0%	-13.4%

\* Pro forma por la no-renovación del acuerdo de distribución de Cholula Food Company en abril 2019. Sólo para fines de comparación.

### Distribución de volumen por categoría 1T20



■ Jose Cuervo ■ Otros Tequilas ■ Otros Spirits ■ Bebidas No-alcohólicas y Otros ■ RTD

El volumen de Jose Cuervo aumentó 5.8% respecto al mismo periodo de 2019 y representó 34.7% del volumen total para el primer trimestre de 2020. Las otras marcas de Tequila representaron el 15.1% del volumen total, con un decremento del volumen del 7.9% en comparación con el mismo período del año anterior. Las marcas correspondientes a Otros Spirits representaron el 21.8% del volumen total en el período y mostraron un decremento del 7.1% en volumen con respecto al primer trimestre de 2019. El volumen de las Bebidas no alcohólicas y otros representó el 11.2% del volumen total y el volumen disminuyó un 50.1% en un escenario subyacente (-60.1% reportado) en comparación con el mismo período del año anterior impulsado principalmente por la no-renovación del acuerdo de distribución de The Cholula Food Company en abril de 2019, la implementación de un impuesto al consumo y la reformulación del producto a una de las marcas de la compañía en la región de México. El volumen de los productos listos para beber (RTD) representó el 17.2% del volumen total y creció un 16.4% en comparación con el mismo período del año anterior.

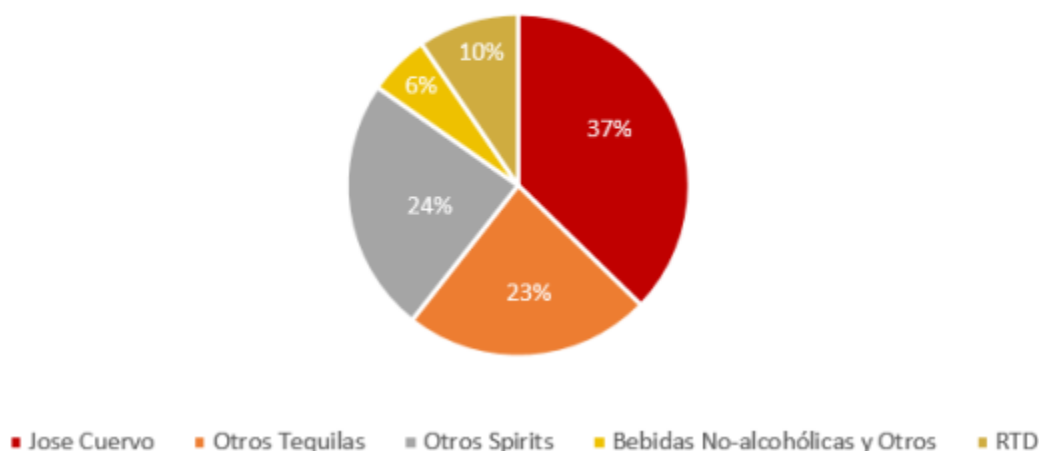
### Ventas netas por categoría 1T20 (en millones de pesos)

Categoría	1T20	1T19	1T19 PF*	(Var. % Aca) PF*	(Var.% Aca)
Jose Cuervo	1,941	1,641	1,641	18.2%	18.2%

Otros Tequilas	1,215	1,037	1,037	17.1%	17.1%
Otros Spirits	1,253	1,385	1,385	-9.5%	-9.5%
Bebidas No-alcohólicas y Otros	301	800	466	-35.4%	-62.4%
<u>RTD</u>	<u>496</u>	<u>415</u>	<u>415</u>	<u>19.6%</u>	<u>19.6%</u>
Total	5,205	5,279	4,945	5.3%	-1.4%

\* Pro forma por la no-renovación del acuerdo de distribución de Cholula Food Company en abril 2019. Sólo para fines de comparación.

### Distribución de ventas por categoría 1T20



Las ventas netas de Jose Cuervo aumentaron un 18.2% en comparación con el mismo periodo de 2019 y representaron el 37.3% de las ventas netas totales del primer trimestre de 2020. Las ventas netas de Otras marcas de Tequila aumentaron un 17.1% en comparación con el mismo período del año anterior y representaron el 23.3% de las ventas netas totales. Las marcas de Otros Spirits representaron el 24.1% de las ventas netas totales en el período y disminuyeron 9.5% en comparación con el primer trimestre del año pasado. Las ventas netas de Bebidas No-alcohólicas y Otros representaron el 5.8% del total de las ventas netas y disminuyeron 35.4% en un escenario subyacente (-62.4% reportado) en comparación con el mismo período del año anterior, lo que refleja la no-renovación del acuerdo de distribución de The Cholula Food Company en abril de 2019, la implementación de un impuesto al consumo y la reformulación del producto a una de nuestras marcas en la región de México. Las ventas netas de RTD representaron el 9.5% de las ventas netas totales y aumentaron un 19.6% en comparación con mismo el período del año anterior.

La utilidad bruta durante el primer trimestre de 2020 disminuyó 3.4% respecto al mismo periodo de 2019 a \$2,689 millones de pesos. El margen bruto, aunque mejorando secuencialmente trimestre-contra-trimestre, fue del 51.7% en el primer trimestre de 2020, en comparación con el 52.8% del primer trimestre de 2019, principalmente reflejando el incremento año con año en los precios del agave en el costo de venta, parcialmente compensado por una depreciación del peso mexicano frente al dólar estadounidense impactando nuestras ventas netas.

Los gastos de publicidad, mercadotecnia y promoción (AMP) aumentaron 16.7% a \$1,243 millones de pesos en comparación con el primer trimestre de 2019. Este aumento refleja la planeación de AMP como resultado

de una aceleración de los desplazamientos durante el primer trimestre de 2020. Como porcentaje de las ventas netas totales, los gastos de AMP aumentaron a 23.9% del 20.2% comparado con el mismo periodo del año anterior.

Los gastos de distribución disminuyeron 14.3% a \$188 millones de pesos en comparación con el primer trimestre de 2019. Como porcentaje de las ventas netas totales, los gastos de distribución disminuyeron a 3.6% del 4.2% comparado con el mismo periodo del año anterior explicados principalmente por menores costos de logística y combustible.

Los gastos de venta y administración (SG&A) aumentaron 10.6% a \$765 millones de pesos en comparación con el primer trimestre de 2019. Como porcentaje de las ventas netas totales, el gasto de SG&A aumentó al 14.7% del 13.1% en el mismo periodo del año anterior; impulsados por un efecto base en el periodo anterior relacionado con esquemas de compensación variable.

La utilidad de operación durante el primer trimestre de 2020 disminuyó 48.0% a \$513 millones de pesos en comparación con el mismo periodo del año anterior. El margen operativo disminuyó al 9.9% en comparación con el 18.7% en el mismo periodo del año anterior.

La UAFIDA en el primer trimestre de 2020 disminuyó 40.0% a \$688 millones de pesos en comparación con el primer trimestre de 2019. El margen UAFIDA fue 13.2% en el primer trimestre de 2020 en comparación con el 21.7% en el mismo periodo del año anterior.

El resultado financiero neto representó una ganancia de \$429 millones de pesos durante el primer trimestre de 2020 comparado con una pérdida de \$37 millones de pesos en el mismo periodo del año anterior. Como resultado de su exposición al riesgo de tipo de cambio entre el dólar estadounidense y el peso mexicano, a partir del 1 de enero de 2020, la Compañía ha designado su Bono de US\$500 millones de dólares como cobertura contra sus inversiones netas en sus operaciones en Estados Unidos. Derivado de esta adopción, todas las ganancias y pérdidas cambiarias asociadas con el Instrumento de deuda de largo plazo de la Compañía han sido reconocidas como una pérdida de \$2.3 mil millones de pesos en el rubro de Otros Resultados Integrales (que se reflejará en el Capital Contable de la compañía en el Estado de Situación Financiera Consolidado y en el Estado de Resultados Integral Consolidado) y no en el Estado de Resultados para los tres meses finalizados el 31 de Marzo de 2020 (ver IFRS 9; IFRIC 16: Divulgaciones de cobertura de inversiones netas).

La utilidad neta consolidada en el primer trimestre de 2020 disminuyó 0.8% a \$698 millones de pesos, en comparación con \$703 millones de pesos en el mismo periodo del año anterior. El margen neto fue del 13.4% en el primer trimestre de 2020, comparado con el 13.3% del primer trimestre de 2019. La utilidad por acción fue de \$0.19 pesos en el primer trimestre de 2020, en comparación con \$0.20 pesos en el mismo periodo del año anterior.

---

## Financial position, liquidity and capital resources [text block]

---

### Posición financiera y flujo de efectivo

Al 31 de marzo de 2020, el efectivo y equivalentes de efectivo fue de \$9,862 millones de pesos y la deuda financiera total fue de \$11,831 millones de pesos. Durante el primer trimestre de 2020, el efectivo neto de actividades de operación representó un uso de \$30 millones de pesos, y la Compañía utilizó \$941 millones de pesos en actividades de inversión netas. El efectivo utilizado en las actividades de financiamiento fue de \$167 millones de pesos para el periodo terminado en marzo 31, 2020.

### **Aumento de la participación en el capital de Eire Born Spirits**

El 24 de abril de 2020, la Compañía completó el ejercicio de su opción de adquirir una participación adicional del 29% del capital de Eire Born Spirits LLC ("EBS"), y como resultado, alcanzó una participación acumulada del 49% en el capital de EBS. EBS posee y comercializa la marca Proper No. Twelve Irish Whiskey.

### **IFRS 9; IFRIC 16: Revelaciones de Cobertura de Inversión Neta**

#### **Instrumentos financieros para cubrir inversiones netas de operaciones en el extranjero**

A partir del 1 de enero de 2020, la Compañía designó un Bono por US\$500 millones (senior notes) como instrumento de cobertura para su inversión neta en Sunrise Holdings, Inc., la cual es una entidad sub-tenedora de las operaciones en los Estados Unidos con el objetivo de mitigar el riesgo de tipo de cambio que surge entre la moneda funcional de estas operaciones y la moneda funcional de la compañía tenedora que tiene dicha inversión.

La Compañía designó y documentó formalmente la relación de cobertura, estableciendo los objetivos, la estrategia de cobertura de riesgos, la identificación del instrumento de cobertura, el elemento cubierto, la naturaleza del riesgo a ser cubierto y la metodología de evaluación de efectividad. Dado que la relación de cobertura del tipo de cambio es clara, el método que la Compañía utilizó para evaluar la efectividad consistió en una prueba de efectividad cualitativa al comparar los términos críticos entre los instrumentos de cobertura y los elementos cubiertos.

#### **Política contable**

##### **Cobertura de inversión neta en una operación extranjera**

La Compañía aplica la contabilidad de cobertura al riesgo cambiario resultante de sus inversiones en operaciones en el extranjero debido a las variaciones en los tipos de cambio que surgen entre la moneda funcional de esa operación y la moneda funcional de la compañía tenedora, independientemente de si la inversión se mantiene directamente o a través de una sub-tenedora. La variación en los tipos de cambio se reconoce en Otro Resultado Integral como parte del efecto de conversión cuando se consolida el negocio en el extranjero.

Para este fin, la Compañía designa la deuda denominada en moneda extranjera como instrumentos de cobertura; por lo tanto, los efectos de tipo de cambio derivados de dicha deuda se reconocen en Otro Resultado Integral, en la línea de efectos de conversión, en la medida en que la cobertura sea efectiva. Cuando la cobertura no es efectiva, las diferencias en el tipo de cambio se reconocen como ganancias o pérdidas cambiarias dentro del estado de resultados.

---

## Internal control [text block]

---

La Compañía toma con seriedad la aplicación de controles internos que aseguren la operación de la misma y el uso y resguardo adecuado de los recursos materiales, intangibles y monetarios de la Compañía. Se cuenta con políticas y procedimientos, una matriz de autorización, una carta de conflicto de intereses, un código de conducta y una línea ética administrada por un tercero externo.

La Compañía ha adoptado políticas de control interno y procedimientos diseñados para proporcionar claridad y facilidad en el flujo de información financiera para la preparación de sus Estados Financieros Consolidados. La Compañía considera que su eficiente estructura organizacional le proporciona las herramientas necesarias para aplicar de forma precisa y efectiva dichas políticas y procedimientos de control internos.

Las políticas de control interno y procedimientos de las subsidiarias de la Compañía son autorizados por la Dirección General y las Direcciones Funcionales encargadas de cumplir con los fines organizacionales y de negocio de cada una de ellas. Dichas políticas y procedimientos promueven el flujo de información claro y correcto para la elaboración de la información financiera de cada una de las subsidiarias en lo individual y de forma consolidada.

Los distintos procesos operacionales de la Compañía están sujetos a auditorías internas periódicas. El responsable de auditoría interna de la Compañía reportará periódicamente al comité de auditoría y prácticas societarias de la Compañía, lo que provee a la administración de una seguridad razonable de que sus operaciones están sujetas a, y en cumplimiento con, las reglas establecidas por la administración y que los estados financieros cumplen con las NIIF. Los asuntos menores detectados al nivel de las subsidiarias de la Compañía son discutidos y solucionados por los funcionarios correspondientes.

---

## Disclosure of critical performance measures and indicators that management uses to evaluate entity's performance against stated objectives [text block]

---

### **UAFIDA**

*La UAFIDA es la medida utilizada en el análisis financiero de la Compañía que no se reconocen bajo IFRS, sino que se calculan a partir de los importes derivados de los Estados Financieros de la Compañía. Calculamos la UAFIDA como utilidad neta más la depreciación y amortización, el gasto por impuesto sobre la renta y el gasto por intereses, menos los ingresos por intereses, más utilidad o (pérdida) cambiaria.*

La UAFIDA no es una medida de IFRS de liquidez o rendimiento, tampoco es la UAFIDA una medida financiera reconocida bajo la IFRS. Creemos que la UAFIDA es útil para facilitar comparaciones del desempeño operacional entre períodos en una base combinada, pero estas métricas pueden ser calculadas de manera diferente por otros emisores. La UAFIDA no debe interpretarse como alternativas a (i) el ingreso neto como un indicador del desempeño operacional de la Compañía o (ii) el flujo de efectivo de las actividades operacionales como una medida de la liquidez de la Compañía.

### Estados de Resultados Consolidados

	Tres meses terminados en marzo 31, 2020			Tres meses terminados en marzo 31, 2019		Variación año con año	
	(U.S. \$) <sup>(1)</sup>	(Pesos)	% de Ventas netas	(Pesos)	% de Ventas netas	\$	%
(cifras en millones, excepto montos por acción)							
<b>Ventas netas</b>	<b>221</b>	<b>5,205</b>		<b>5,278</b>		<b>(72)</b>	<b>(1.4)</b>
Costo de ventas	107	2,517	48.3	2,493	47.2	23	0.9
<b>Utilidad bruta</b>	<b>114</b>	<b>2,689</b>	<b>51.7</b>	<b>2,785</b>	<b>52.8</b>	<b>(96)</b>	<b>(3.4)</b>
Publicidad, mercadotecnia y promoción	53	1,243	23.9	1,065	20.2	178	16.7
Distribución	8	188	3.6	219	4.2	(31)	(14.3)
Venta y administración	33	765	14.7	692	13.1	73	10.6
Otros ingresos-neto	(1)	(21)	(0.4)	(179)	(3.4)	158	(88.1)
<b>Utilidad de operación</b>	<b>22</b>	<b>513</b>	<b>9.9</b>	<b>987</b>	<b>18.7</b>	<b>(474)</b>	<b>(48.0)</b>
Resultado integral de financiamiento	(18)	(429)	(8.2)	37	0.7	(466)	(1273.1)
<b>Utilidad antes de impuestos</b>	<b>40</b>	<b>943</b>	<b>18.1</b>	<b>950</b>	<b>18.0</b>	<b>(8)</b>	<b>(0.8)</b>
Impuestos a la utilidad	10	245	4.7	247	4.7	(2)	(0.8)
<b>Utilidad neta consolidada</b>	<b>30</b>	<b>698</b>	<b>13.4</b>	<b>703</b>	<b>13.3</b>	<b>(6)</b>	<b>(0.8)</b>
Participación no controladora	0	0	0.0	(12)	(0.2)	NM	NM
<b>Participación controladora</b>	<b>30</b>	<b>698</b>	<b>13.4</b>	<b>715</b>	<b>13.6</b>	<b>(18)</b>	<b>(2.5)</b>
Depreciación y amortización	7	175		160			
<b>UAFIDA</b>	<b>29</b>	<b>688</b>	<b>13.2</b>	<b>1,147</b>	<b>21.7</b>	<b>(459)</b>	<b>(40.0)</b>
<b>Utilidad por acción</b>	<b>0.01</b>	<b>0.19</b>		<b>0.20</b>			
<b>Acciones (en millones) usadas en el cálculo de utilidad por acción</b>	<b>3,588</b>	<b>3,588</b>		<b>3,585</b>			

(1)Dólares Americanos convertidos al tipo de cambio de 23.5122 pesos mexicanos solamente para la conveniencia del lector.

## Estados de Situación Financiera Consolidados

(Cifras en millones)	31 de marzo de 2020		31 de diciembre de 2019
	(U.S. \$) <sup>(1)</sup>	(Pesos)	(Pesos)
<b>Activos</b>			
Efectivo y equivalentes de efectivo	419	9,862	9,628
Cuentas por cobrar	268	6,295	9,295
Partes relacionadas	8	188	103
Impuesto por recuperar	13	298	782
Otros impuestos y cuentas por cobrar	43	1,003	637
Inventarios	541	12,725	9,438
Activos biológicos	51	1,197	915
Pagos anticipados	55	1,292	851
<b>Total de activo circulante</b>	<b>1,398</b>	<b>32,859</b>	<b>31,650</b>
Inventarios	272	6,391	4,991
Activos biológicos	115	2,714	2,719
Inversiones en asociadas	14	333	267
Propiedades, planta y equipo - Neto	364	8,554	6,945
Intangibles	741	17,430	14,230
Crédito mercantil	318	7,487	6,253
Activos por arrendamiento	73	1,712	2,046
Impuesto sobre la renta diferido	62	1,449	1,314
Beneficios a los empleados - Neto	11	258	251
Otros activos	4	93	59
<b>Total del activo no circulante</b>	<b>1,974</b>	<b>46,422</b>	<b>39,075</b>
<b>Total de activo</b>	<b>3,372</b>	<b>79,282</b>	<b>70,725</b>
<b>Pasivo</b>			
Senior Notes Short	7	168	46
Cuentas por pagar	118	2,774	2,183
Partes relacionadas	3	82	68
Pasivo por arrendamiento	22	513	446
Otras cuentas por pagar	121	2,849	3,945
<b>Total del pasivo a corto plazo</b>	<b>272</b>	<b>6,386</b>	<b>6,687</b>
Long-term Senior Notes	496	11,663	9,345
Pasivo por arrendamiento	55	1,288	1,703
Reserva ambiental	6	148	118
Otros pasivos de largo plazo	13	310	191
Impuesto sobre la renta diferido	201	4,733	4,089
<b>Total del pasivo a largo plazo</b>	<b>772</b>	<b>18,142</b>	<b>15,445</b>
<b>Total del pasivo</b>	<b>1,043</b>	<b>24,528</b>	<b>22,133</b>
Capital contable atribuible a la participación controladora	2,326	54,681	48,520
Participación no controladora	3	73	73
<b>Total de capital contable</b>	<b>2,329</b>	<b>54,754</b>	<b>48,592</b>
<b>Total del pasivo y capital contable</b>	<b>3,372</b>	<b>79,282</b>	<b>70,725</b>

(1)Dólares Americanos convertidos al tipo de cambio de 23.5122 pesos mexicanos solamente para la conveniencia del lector.



## Estados Consolidados de Flujos de Efectivo

(Cifras en millones)	Tres Meses Terminados en Marzo 31, 2020		Tres Meses Terminados en Marzo 31, 2019
	(U.S. \$) <sup>(1)</sup>	(Pesos)	(Pesos)
<b>Actividades de operación:</b>			
Utilidad antes de impuestos	40	943	950
Ajuste de partidas que no implican flujos de efectivo:			
Depreciación y amortización	7	175	160
Pérdida en venta de propiedades, planta y equipo	1	32	3
Partidas que no implican flujo	3	74	0
Ingresos por intereses	(2)	(39)	(50)
Fluctuación cambiaria no realizada	(23)	(545)	(150)
Gastos por intereses	4	97	135
Subtotal	31	737	1,049
<b>(Aumento) disminución en:</b>			
Cuentas por cobrar	151	3,545	3,411
Partes relacionadas	(10)	(230)	33
Otros impuestos y cuentas por cobrar	(8)	(182)	37
Inventarios	(108)	(2,532)	(1,893)
Activos biológicos	(12)	(278)	15
Pagos anticipados	(11)	(281)	(278)
Otros activos	(2)	(51)	1
<b>Aumento (disminución) en:</b>			
Cuentas por pagar	15	361	(202)
Otras cuentas por pagar	(66)	(1,545)	(609)
Beneficios a los empleados	1	12	(3)
Impuesto sobre la renta pagado o recuperable	17	391	(290)
Efectivo neto de actividades de operación	(1)	(30)	1,271
<b>Actividades de inversión:</b>			
Propiedades, planta y equipo	(41)	(974)	(157)
Intangibles	(0)	(5)	0
Adquisición de interés minoritario	(1)	(13)	0
Ingresos por intereses	2	39	50
Venta de propiedades, planta y equipo.	0	0	3
Flujos de efectivo netos utilizados en actividades de inversión	(41)	(954)	(105)
<b>Actividades de financiamiento:</b>			
Recompra de acciones - Neta	(0)	(0)	47
Pago de principal e interés por arrendamiento	(6)	(147)	(134)
Pago de intereses	(1)	(19)	(42)
Flujos de efectivo netos utilizados en actividades de financiamiento	(7)	(167)	(129)
(Disminución) incremento neto de efectivo y equivalentes de efectivo	(49)	(1,151)	1,038
Efectivo y equivalentes de efectivo al inicio del año:			
A principios de año	409	9,628	12,028
Fluctuación cambiaria en efectivo y equivalentes de efectivo	59	1,385	(277)
<b>Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo</b>	<b>419</b>	<b>9,862</b>	<b>12,789</b>

(1)Dólares Americanos convertidos al tipo de cambio de 23.5122 pesos mexicanos solamente para la conveniencia del lector.

## Información complementaria (no-auditada)

## Cifras trimestrales de 2019 de volumen y venta para The Cholula Food Company

## Volumen trimestral por región 2019 (en miles de cajas de nueve litros)

Volumen	1T	2T	3T	4T
EUA y Canadá	178	13	-	-
México	3	0	-	-
<u>Resto del Mundo</u>	<u>9</u>	<u>2</u>	-	-
Total	189	15	-	-

## Ventas netas trimestrales por región 2019 (en millones de pesos)

Ventas Netas	1T	2T	3T	4T
EUA y Canadá	319	17	-	-
México	3	0	-	-
<u>Resto del Mundo</u>	<u>13</u>	<u>3</u>	-	-
Total	334	21	-	-

## [110000] General information about financial statements

<b>Ticker:</b>	CUERVO
<b>Period covered by financial statements:</b>	del 2020-01-01 al 2020-03-31
<b>Date of end of reporting period:</b>	2020-03-31
<b>Name of reporting entity or other means of identification:</b>	CUERVO
<b>Description of presentation currency:</b>	MXN
<b>Level of rounding used in financial statements:</b>	Miles de pesos
<b>Consolidated:</b>	Yes
<b>Number of quarter:</b>	1
<b>Type of issuer:</b>	ICS
<b>Explanation of change in name of reporting entity or other means of identification from end of preceding reporting period:</b>	
<b>Description of nature of financial statements:</b>	

### Disclosure of general information about financial statements [text block]

Becle, S. A. B. de C. V. y sus subsidiarias, a las que nos referimos colectivamente como Becle, el Grupo o la Compañía, es una compañía de licores reconocida a nivel mundial y el mayor productor de tequila del mundo. La compañía fabrica, comercializa y vende licores reconocidos internacionalmente y bebidas alcohólicas y no alcohólicas listas para tomar. La marca de tequila insignia de Becle es Jose Cuervo Especial, pero la Compañía ha desarrollado otras marcas de tequila comercializadas internacionalmente, incluidas 1800 y Gran Centenario. Becle también distribuye varias categorías de bebidas alcohólicas además del tequila, incluyendo vodka, whiskey, ron y licores, y comercializa más de 30 marcas en México.

La Compañía opera en tres regiones: (i) Estados Unidos de América y Canadá, (ii) México (iii) y el resto del mundo (principalmente América Latina [LATAM], Europa, Medio Oriente y África [EMEA] y Asia Pacífico [APAC]), y sus productos se venden en más de 85 países.

Las actividades de la Compañía en cada región son las siguientes:

- En México, la Compañía opera la mayor plantación privada de Agave Azul para controlar el proceso agrícola con el objetivo de asegurar un suministro suficiente de Agave Azul. El Grupo actualmente posee y opera dos destilerías de tequila y una y una instalación de procesamiento y embotellado, todas ubicadas en el estado de Jalisco, que forman parte del territorio de la Denominación de Origen del Tequila.
- En los Estados Unidos de América y Canadá, la Compañía distribuye sus productos a través de sus subsidiarias, Proximo Spirits, Inc. y Proximo Spirits Canadá, Inc. El Grupo posee tres destilerías (en Colorado, Nueva York y California) y una planta embotelladora y centro de distribución en Indiana, Estados Unidos de América.
- En el resto del mundo, el Grupo distribuye a través de su subsidiaria, JC Master Distribution Limited, en la República de Irlanda. En Irlanda del Norte, The Old Bushmills Distillery Company Limited, se dedica a la destilación, maduración y el embotellado del whiskey irlandés Bushmills y otros whiskies irlandeses.

Becle está registrada en la Bolsa Mexicana de Valores y su domicilio se encuentra en Guillermo González Camarena 800, Santa Fe, Álvaro Obregón, Ciudad de México, 01210.

---

### Follow-up of analysis [text block]

---

Institution	Analyst	E-mail	Phone
Actinver SA	Jose Antonio Cebeira	<a href="mailto:jcebeira@actinver.com.mx">jcebeira@actinver.com.mx</a>	+52 (55) 1103 6600
Bank of America Merrill Lynch	Fernando Olvera	<a href="mailto:folvera@baml.com">folvera@baml.com</a>	+52-55-5201-3473
Barclays	Benjamin M Theurer	<a href="mailto:benjamin.theurer@barclays.com">benjamin.theurer@barclays.com</a>	+52 (55) 5241 3322
BBVA	Pablo Abraham Peregrina	<a href="mailto:pablo.abraham@bbva.com">pablo.abraham@bbva.com</a>	+52 55 5621 1390
Consumer Edge Research	Brett Cooper	<a href="mailto:bcooper@consumeredgeresearch.com">bcooper@consumeredgeresearch.com</a>	+1 (570) 877 2984
Credit Suisse	Marcella Recchia	<a href="mailto:marcella.recchia@credit-suisse.com">marcella.recchia@credit-suisse.com</a>	+55 (11) 3701 6312
GBM	Miguel Tortolero	<a href="mailto:matortolero@gbm.com.mx">matortolero@gbm.com.mx</a>	+52 (55) 54807094
Grupo Santander	Hector Maya	<a href="mailto:hmmaya@santander.com.mx">hmmaya@santander.com.mx</a>	+52 (55) 5269 2859
Invex	Giselle Mojica Plascencia	<a href="mailto:GMOJICA@invex.com">GMOJICA@invex.com</a>	+52 (55) 5350 3333
J.P. Morgan	Andrea Teixeira	<a href="mailto:andrea.f.teixeira@jpmorgan.com">andrea.f.teixeira@jpmorgan.com</a>	+1 (212) 622 6735
Monex	Jimena Colín Fernández	<a href="mailto:bjcolinf@monex.com.mx">bjcolinf@monex.com.mx</a>	+52 (55) 5230 0200 ext. 0710
Morgan Stanley	Colin Fitzgerald	<a href="mailto:Colin.Fitzgerald@morganstanley.com">Colin.Fitzgerald@morganstanley.com</a>	+1 (212) 296 8052
Scotia Capital	Felipe Ucros	<a href="mailto:felipe.ucros@scotiabank.com">felipe.ucros@scotiabank.com</a>	+1 (212) 225 5098
Vector Servicios Financieros	Marco Montanez Torres	<a href="mailto:mmontane@vector.com.mx">mmontane@vector.com.mx</a>	+52 (55) 5262 3706

---

**[210000] Statement of financial position, current/non-current**

Concept	Close Current Quarter 2020-03-31	Close Previous Exercise 2019-12-31
<b>Statement of financial position [abstract]</b>		
<b>Assets [abstract]</b>		
<b>Current assets [abstract]</b>		
Cash and cash equivalents	9,861,788,000	9,628,169,000
Trade and other current receivables	9,076,319,000	11,668,458,000
Current tax assets, current	0	0
Other current financial assets	0	0
Current inventories	12,724,768,000	9,438,092,000
Current biological assets	1,196,606,000	915,393,000
Other current non-financial assets	0	0
Total current assets other than non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners	32,859,481,000	31,650,112,000
Non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners	0	0
Total current assets	32,859,481,000	31,650,112,000
<b>Non-current assets [abstract]</b>		
Trade and other non-current receivables	0	0
Current tax assets, non-current	0	0
Non-current inventories	6,391,465,000	4,990,747,000
Non-current biological assets	2,714,168,000	2,719,349,000
Other non-current financial assets	0	0
Investments accounted for using equity method	0	0
Investments in subsidiaries, joint ventures and associates	333,285,000	267,131,000
Property, plant and equipment	8,554,345,000	6,944,677,000
Investment property	0	0
Right-of-use assets that do not meet definition of investment property	1,712,383,000	2,046,169,000
Goodwill	7,487,037,000	6,253,088,000
Intangible assets other than goodwill	17,430,173,000	14,229,951,000
Deferred tax assets	1,448,874,000	1,313,978,000
Other non-current non-financial assets	350,611,000	309,732,000
Total non-current assets	46,422,341,000	39,074,822,000
Total assets	79,281,822,000	70,724,934,000
<b>Equity and liabilities [abstract]</b>		
<b>Liabilities [abstract]</b>		
<b>Current liabilities [abstract]</b>		
Trade and other current payables	2,856,163,000	2,251,098,000
Current tax liabilities, current	0	0
Other current financial liabilities	167,769,000	46,131,000
Current lease liabilities	512,945,000	445,582,000
Other current non-financial liabilities	0	0
<b>Current provisions [abstract]</b>		
Current provisions for employee benefits	0	0
Other current provisions	2,848,920,000	3,944,604,000
Total current provisions	2,848,920,000	3,944,604,000
Total current liabilities other than liabilities included in disposal groups classified as held for sale	6,385,797,000	6,687,415,000
Liabilities included in disposal groups classified as held for sale	0	0
Total current liabilities	6,385,797,000	6,687,415,000
<b>Non-current liabilities [abstract]</b>		
Trade and other non-current payables	0	0
Current tax liabilities, non-current	0	0

Concept	Close Current Quarter 2020-03-31	Close Previous Exercise 2019-12-31
Other non-current financial liabilities	11,663,343,000	9,344,657,000
Non-current lease liabilities	1,288,110,000	1,702,822,000
Other non-current non-financial liabilities	0	0
<b>Non-current provisions [abstract]</b>		
Non-current provisions for employee benefits	0	0
Other non-current provisions	457,608,000	308,747,000
Total non-current provisions	457,608,000	308,747,000
Deferred tax liabilities	4,733,223,000	4,089,090,000
Total non-current liabilities	18,142,284,000	15,445,316,000
Total liabilities	24,528,081,000	22,132,731,000
<b>Equity [abstract]</b>		
Issued capital	11,514,467,000	11,514,467,000
Share premium	15,364,892,000	15,364,892,000
Treasury shares	0	0
Retained earnings	18,358,626,000	17,638,507,000
Other reserves	9,443,126,000	4,001,717,000
Total equity attributable to owners of parent	54,681,111,000	48,519,583,000
Non-controlling interests	72,630,000	72,620,000
Total equity	54,753,741,000	48,592,203,000
Total equity and liabilities	79,281,822,000	70,724,934,000

## [310000] Statement of comprehensive income, profit or loss, by function of expense

Concept	Accumulated Current Year 2020-01-01 - 2020-03-31	Accumulated Previous Year 2019-01-01 - 2019-03-31
<b>Profit or loss [abstract]</b>		
<b>Profit (loss) [abstract]</b>		
Revenue	5,205,408,000	5,277,634,000
Cost of sales	2,516,583,000	2,493,121,000
Gross profit	2,688,825,000	2,784,513,000
Distribution costs	318,816,000	330,052,000
Administrative expenses	446,470,000	362,083,000
Other income	21,314,000	179,359,000
Other expense	1,431,441,000	1,284,728,000
Profit (loss) from operating activities	513,412,000	987,009,000
Finance income	553,454,000	95,131,000
Finance costs	124,244,000	131,718,000
Share of profit (loss) of associates and joint ventures accounted for using equity method	0	0
Profit (loss) before tax	942,622,000	950,422,000
Tax income (expense)	245,082,000	247,110,000
Profit (loss) from continuing operations	697,540,000	703,312,000
Profit (loss) from discontinued operations	0	0
Profit (loss)	697,540,000	703,312,000
<b>Profit (loss), attributable to [abstract]</b>		
Profit (loss), attributable to owners of parent	697,530,000	715,258,000
Profit (loss), attributable to non-controlling interests	10,000	(11,946,000)
Earnings per share [text block]	0.19	0.20
<b>Earnings per share [abstract]</b>		
<b>Earnings per share [line items]</b>		
<b>Basic earnings per share [abstract]</b>		
Basic earnings (loss) per share from continuing operations	0.2	0.2
Basic earnings (loss) per share from discontinued operations	0	0
Total basic earnings (loss) per share	0.2	0.2
<b>Diluted earnings per share [abstract]</b>		
Diluted earnings (loss) per share from continuing operations	0.2	0.2
Diluted earnings (loss) per share from discontinued operations	0	0
Total diluted earnings (loss) per share	0.2	0.2

## [410000] Statement of comprehensive income, OCI components presented net of tax

Concept	Accumulated Current Year 2020-01-01 - 2020-03-31	Accumulated Previous Year 2019-01-01 - 2019-03-31
<b>Statement of comprehensive income [abstract]</b>		
Profit (loss)	697,540,000	703,312,000
<b>Other comprehensive income [abstract]</b>		
<b>Components of other comprehensive income that will not be reclassified to profit or loss, net of tax [abstract]</b>		
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) from investments in equity instruments	0	0
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) on revaluation	0	0
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) on remeasurements of defined benefit plans	0	0
Other comprehensive income, net of tax, change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability	0	0
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) on hedging instruments that hedge investments in equity instruments	0	0
Share of other comprehensive income of associates and joint ventures accounted for using equity method that will not be reclassified to profit or loss, net of tax	0	0
Total other comprehensive income that will not be reclassified to profit or loss, net of tax	0	0
<b>Components of other comprehensive income that will be reclassified to profit or loss, net of tax [abstract]</b>		
<b>Exchange differences on translation [abstract]</b>		
Gains (losses) on exchange differences on translation, net of tax	7,774,909,000	(474,179,000)
Reclassification adjustments on exchange differences on translation, net of tax	0	0
Other comprehensive income, net of tax, exchange differences on translation	7,774,909,000	(474,179,000)
<b>Available-for-sale financial assets [abstract]</b>		
Gains (losses) on remeasuring available-for-sale financial assets, net of tax	0	0
Reclassification adjustments on available-for-sale financial assets, net of tax	0	0
Other comprehensive income, net of tax, available-for-sale financial assets	0	0
<b>Cash flow hedges [abstract]</b>		
Gains (losses) on cash flow hedges, net of tax	0	0
Reclassification adjustments on cash flow hedges, net of tax	0	0
Amounts removed from equity and included in carrying amount of non-financial asset (liability) whose acquisition or incurrence was hedged highly probable forecast transaction, net of tax	0	0
Other comprehensive income, net of tax, cash flow hedges	0	0
<b>Hedges of net investment in foreign operations [abstract]</b>		
Gains (losses) on hedges of net investments in foreign operations, net of tax	(2,333,500,000)	0
Reclassification adjustments on hedges of net investments in foreign operations, net of tax	0	0
Other comprehensive income, net of tax, hedges of net investments in foreign operations	(2,333,500,000)	0
<b>Change in value of time value of options [abstract]</b>		
Gains (losses) on change in value of time value of options, net of tax	0	0
Reclassification adjustments on change in value of time value of options, net of tax	0	0
Other comprehensive income, net of tax, change in value of time value of options	0	0
<b>Change in value of forward elements of forward contracts [abstract]</b>		
Gains (losses) on change in value of forward elements of forward contracts, net of tax	0	0
Reclassification adjustments on change in value of forward elements of forward contracts, net of tax	0	0
Other comprehensive income, net of tax, change in value of forward elements of forward contracts	0	0
<b>Change in value of foreign currency basis spreads [abstract]</b>		
Gains (losses) on change in value of foreign currency basis spreads, net of tax	0	0
Reclassification adjustments on change in value of foreign currency basis spreads, net of tax	0	0
Other comprehensive income, net of tax, change in value of foreign currency basis spreads	0	0
<b>Financial assets measured at fair value through other comprehensive income [abstract]</b>		
Gains (losses) on financial assets measured at fair value through other comprehensive income, net of tax	0	0
Reclassification adjustments on financial assets measured at fair value through other comprehensive income, net of tax	0	0
Amounts removed from equity and adjusted against fair value of financial assets on reclassification out of fair value through other comprehensive income measurement category, net of tax	0	0



Concept	Accumulated Current Year 2020-01-01 - 2020-03-31	Accumulated Previous Year 2019-01-01 - 2019-03-31
Other comprehensive income, net of tax, financial assets measured at fair value through other comprehensive income	0	0
Share of other comprehensive income of associates and joint ventures accounted for using equity method that will be reclassified to profit or loss, net of tax	0	0
Total other comprehensive income that will be reclassified to profit or loss, net of tax	5,441,409,000	(474,179,000)
Total other comprehensive income	5,441,409,000	(474,179,000)
Total comprehensive income	6,138,949,000	229,133,000
<b>Comprehensive income attributable to [abstract]</b>		
Comprehensive income, attributable to owners of parent	6,138,939,000	229,133,000
Comprehensive income, attributable to non-controlling interests	10,000	0

**[520000] Statement of cash flows, indirect method**

Concept	Accumulated Current Year 2020-01-01 - 2020-03-31	Accumulated Previous Year 2019-01-01 - 2019-03-31
<b>Statement of cash flows [abstract]</b>		
<b>Cash flows from (used in) operating activities [abstract]</b>		
Profit (loss)	697,540,000	703,312,000
<b>Adjustments to reconcile profit (loss) [abstract]</b>		
+ Discontinued operations	0	0
+ Adjustments for income tax expense	245,082,000	247,110,000
+ (-) Adjustments for finance costs	0	3,672,000
+ Adjustments for depreciation and amortisation expense	174,516,000	159,931,000
+ Adjustments for impairment loss (reversal of impairment loss) recognised in profit or loss	0	0
+ Adjustments for provisions	0	(662,516,000)
+ (-) Adjustments for unrealised foreign exchange losses (gains)	(544,978,000)	(150,285,000)
+ Adjustments for share-based payments	0	0
+ (-) Adjustments for fair value losses (gains)	0	0
- Adjustments for undistributed profits of associates	0	0
+ (-) Adjustments for losses (gains) on disposal of non-current assets	31,952,000	3,473,000
	0	0
+ (-) Adjustments for decrease (increase) in inventories	(2,807,882,000)	(1,878,807,000)
+ (-) Adjustments for decrease (increase) in trade accounts receivable	3,545,228,000	3,410,890,000
+ (-) Adjustments for decrease (increase) in other operating receivables	(723,155,000)	(206,360,000)
+ (-) Adjustments for increase (decrease) in trade accounts payable	360,585,000	(202,070,000)
+ (-) Adjustments for increase (decrease) in other operating payables	(1,532,853,000)	51,382,000
+ Other adjustments for non-cash items	0	0
+ Other adjustments for which cash effects are investing or financing cash flow	0	0
+ Straight-line rent adjustment	0	0
+ Amortization of lease fees	0	0
+ Setting property values	0	0
+ (-) Other adjustments to reconcile profit (loss)	74,399,000	(178,184,000)
+ (-) Total adjustments to reconcile profit (loss)	(1,177,106,000)	598,236,000
Net cash flows from (used in) operations	(479,566,000)	1,301,548,000
- Dividends paid	0	0
	0	0
- Interest paid	(96,809,000)	(131,718,000)
+ Interest received	(38,603,000)	(50,065,000)
+ (-) Income taxes refund (paid)	(391,346,000)	290,031,000
+ (-) Other inflows (outflows) of cash	0	0
Net cash flows from (used in) operating activities	(30,014,000)	1,093,170,000
<b>Cash flows from (used in) investing activities [abstract]</b>		
+ Cash flows from losing control of subsidiaries or other businesses	0	0
- Cash flows used in obtaining control of subsidiaries or other businesses	0	0
+ Other cash receipts from sales of equity or debt instruments of other entities	0	0
- Other cash payments to acquire equity or debt instruments of other entities	0	0
+ Other cash receipts from sales of interests in joint ventures	0	0
- Other cash payments to acquire interests in joint ventures	0	0
+ Proceeds from sales of property, plant and equipment	0	2,574,000
- Purchase of property, plant and equipment	974,166,000	157,236,000
+ Proceeds from sales of intangible assets	0	0
- Purchase of intangible assets	5,424,000	0
+ Proceeds from sales of other long-term assets	0	0
- Purchase of other long-term assets	0	0

Concept	Accumulated Current Year 2020-01-01 - 2020-03-31	Accumulated Previous Year 2019-01-01 - 2019-03-31
+ Proceeds from government grants	0	0
- Cash advances and loans made to other parties	0	0
+ Cash receipts from repayment of advances and loans made to other parties	0	0
- Cash payments for futures contracts, forward contracts, option contracts and swap contracts	0	0
+ Cash receipts from futures contracts, forward contracts, option contracts and swap contracts	0	0
+ Dividends received	0	0
- Interest paid	0	0
+ Interest received	38,603,000	50,065,000
	0	0
+ (-) Other inflows (outflows) of cash	(13,193,000)	0
Net cash flows from (used in) investing activities	(954,180,000)	(104,597,000)
<b>Cash flows from (used in) financing activities [abstract]</b>		
+ Proceeds from changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control	0	0
- Payments from changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control	0	0
+ Proceeds from issuing shares	0	0
+ Proceeds from issuing other equity instruments	0	0
- Payments to acquire or redeem entity's shares	380,000	(46,559,000)
- Payments of other equity instruments	0	0
+ Proceeds from borrowings	0	0
- Repayments of borrowings	0	0
- Payments of finance lease liabilities	0	0
- Payments of lease liabilities	146,967,000	133,591,000
+ Proceeds from government grants	0	0
- Dividends paid	0	0
- Interest paid	19,412,000	41,621,000
+ (-) Income taxes refund (paid)	0	0
+ (-) Other inflows (outflows) of cash	0	0
Net cash flows from (used in) financing activities	(166,759,000)	(128,653,000)
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents before effect of exchange rate changes	(1,150,953,000)	859,920,000
<b>Effect of exchange rate changes on cash and cash equivalents [abstract]</b>		
Effect of exchange rate changes on cash and cash equivalents	1,384,572,000	(98,533,000)
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents	233,619,000	761,387,000
Cash and cash equivalents at beginning of period	9,628,169,000	12,027,931,000
Cash and cash equivalents at end of period	9,861,788,000	12,789,318,000

**[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Current**

Sheet 1 of 3	Components of equity [axis]								
	Issued capital [member]	Share premium [member]	Treasury shares [member]	Retained earnings [member]	Revaluation surplus [member]	Reserve of exchange differences on translation [member]	Reserve of cash flow hedges [member]	Reserve of gains and losses on hedging instruments that hedge investments in equity instruments [member]	Reserve of change in value of time value of options [member]
<b>Statement of changes in equity [line items]</b>									
Equity at beginning of period	11,514,467,000	15,364,892,000	0	17,638,507,000	0	3,950,279,000	0	0	0
<b>Changes in equity [abstract]</b>									
<b>Comprehensive income [abstract]</b>									
Profit (loss)	0	0	0	697,530,000	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	0	0	0	7,774,909,000	0	(2,333,500,000)	0
Total comprehensive income	0	0	0	697,530,000	0	7,774,909,000	0	(2,333,500,000)	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	22,589,000	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	720,119,000	0	7,774,909,000	0	(2,333,500,000)	0
Equity at end of period	11,514,467,000	15,364,892,000	0	18,358,626,000	0	11,725,188,000	0	(2,333,500,000)	0

Sheet 2 of 3	Components of equity [axis]								
	Reserve of change in value of forward elements of forward contracts [member]	Reserve of change in value of foreign currency basis spreads [member]	Reserve of gains and losses on financial assets measured at fair value through other comprehensive income [member]	Reserve of gains and losses on remeasuring available-for-sale financial assets [member]	Reserve of share-based payments [member]	Reserve of remeasurements of defined benefit plans [member]	Amount recognised in other comprehensive income and accumulated in equity relating to non-current assets or disposal groups held for sale [member]	Reserve of gains and losses from investments in equity instruments [member]	Reserve of change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability [member]
<b>Statement of changes in equity [line items]</b>									
Equity at beginning of period	0	0	(46,513,000)	0	0	97,951,000	0	0	0
<b>Changes in equity [abstract]</b>									
<b>Comprehensive income [abstract]</b>									
Profit (loss)	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total comprehensive income	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Equity at end of period	0	0	(46,513,000)	0	0	97,951,000	0	0	0

Sheet 3 of 3	Components of equity [axis]							
	Reserve for catastrophe [member]	Reserve for equalisation [member]	Reserve of discretionary participation features [member]	Other comprehensive income [member]	Other reserves [member]	Equity attributable to owners of parent [member]	Non-controlling interests [member]	Equity [member]
<b>Statement of changes in equity [line items]</b>								
Equity at beginning of period	0	0	0	0	4,001,717,000	48,519,583,000	72,620,000	48,592,203,000
<b>Changes in equity [abstract]</b>								
<b>Comprehensive income [abstract]</b>								
Profit (loss)	0	0	0	0	0	697,530,000	10,000	697,540,000
Other comprehensive income	0	0	0	0	5,441,409,000	5,441,409,000	0	5,441,409,000
Total comprehensive income	0	0	0	0	5,441,409,000	6,138,939,000	10,000	6,138,949,000
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	22,589,000	0	22,589,000
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	0	5,441,409,000	6,161,528,000	10,000	6,161,538,000
Equity at end of period	0	0	0	0	9,443,126,000	54,681,111,000	72,630,000	54,753,741,000

**[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Previous**

Sheet 1 of 3	Components of equity [axis]								
	Issued capital [member]	Share premium [member]	Treasury shares [member]	Retained earnings [member]	Revaluation surplus [member]	Reserve of exchange differences on translation [member]	Reserve of cash flow hedges [member]	Reserve of gains and losses on hedging instruments that hedge investments in equity instruments [member]	Reserve of change in value of time value of options [member]
<b>Statement of changes in equity [line items]</b>									
Equity at beginning of period	11,622,553,000	16,426,406,000	0	14,587,614,000	0	4,974,051,000	0	0	0
<b>Changes in equity [abstract]</b>									
<b>Comprehensive income [abstract]</b>									
Profit (loss)	0	0	0	715,258,000	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	0	0	0	(474,179,000)	0	0	0
Total comprehensive income	0	0	0	715,258,000	0	(474,179,000)	0	0	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	46,560,000	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	761,818,000	0	(474,179,000)	0	0	0
Equity at end of period	11,622,553,000	16,426,406,000	0	15,349,432,000	0	4,499,872,000	0	0	0

Sheet 2 of 3	Components of equity [axis]								
	Reserve of change in value of forward elements of forward contracts [member]	Reserve of change in value of foreign currency basis spreads [member]	Reserve of gains and losses on financial assets measured at fair value through other comprehensive income [member]	Reserve of gains and losses on remeasuring available-for-sale financial assets [member]	Reserve of share-based payments [member]	Reserve of remeasurements of defined benefit plans [member]	Amount recognised in other comprehensive income and accumulated in equity relating to non-current assets or disposal groups held for sale [member]	Reserve of gains and losses from investments in equity instruments [member]	Reserve of change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability [member]
<b>Statement of changes in equity [line items]</b>									
Equity at beginning of period	0	0	0	0	0	194,397,000	0	0	0
<b>Changes in equity [abstract]</b>									
<b>Comprehensive income [abstract]</b>									
Profit (loss)	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total comprehensive income	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Equity at end of period	0	0	0	0	0	194,397,000	0	0	0



Sheet 3 of 3	Components of equity [axis]							
	Reserve for catastrophe [member]	Reserve for equalisation [member]	Reserve of discretionary participation features [member]	Other comprehensive income [member]	Other reserves [member]	Equity attributable to owners of parent [member]	Non-controlling interests [member]	Equity [member]
<b>Statement of changes in equity [line items]</b>								
Equity at beginning of period	0	0	0	0	5,168,448,000	47,805,021,000	66,789,000	47,871,810,000
<b>Changes in equity [abstract]</b>								
<b>Comprehensive income [abstract]</b>								
Profit (loss)	0	0	0	0	0	715,258,000	(11,946,000)	703,312,000
Other comprehensive income	0	0	0	0	(474,179,000)	(474,179,000)	0	(474,179,000)
Total comprehensive income	0	0	0	0	(474,179,000)	241,079,000	(11,946,000)	229,133,000
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	46,560,000	0	46,560,000
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	0	(474,179,000)	287,639,000	(11,946,000)	275,693,000
Equity at end of period	0	0	0	0	4,694,269,000	48,092,660,000	54,843,000	48,147,503,000

**[700000] Informative data about the Statement of financial position**

Concept	Close Current Quarter 2020-03-31	Close Previous Exercise 2019-12-31
<b>Informative data of the Statement of Financial Position [abstract]</b>		
Capital stock (nominal)	11,373,075,000	11,373,075,000
Restatement of capital stock	141,392,000	141,392,000
Plan assets for pensions and seniority premiums	1,478,048,000	1,505,529,396.32
Number of executives	167	161
Number of employees	6,309	5,950
Number of workers	746	725
Outstanding shares	3,588,126,416	3,588,126,416
Repurchased shares	31,513,275	31,513,275
Restricted cash	0	0
Guaranteed debt of associated companies	0	0

**[700002] Informative data about the Income statement**

Concept	Accumulated Current Year 2020-01-01 - 2020-03-31	Accumulated Previous Year 2019-01-01 - 2019-03-31
<b>Informative data of the Income Statement [abstract]</b>		
Operating depreciation and amortization	174,516,000	159,931,000

**[700003] Informative data - Income statement for 12 months**

Concept	Current Year 2019-04-01 - 2020-03-31	Previous Year 2018-04-01 - 2019-03-31
<b>Informative data - Income Statement for 12 months [abstract]</b>		
Revenue	29,632,555,000	29,129,329,000
Profit (loss) from operating activities	4,936,543,000	5,572,959,000
Profit (loss)	3,712,081,000	4,594,140,000
Profit (loss), attributable to owners of parent	3,694,294,000	4,599,020,000
Operating depreciation and amortization	700,010,000	573,208,000

[800001] Breakdown of credits

Institution [axis]	Foreign institution (yes/no)	Contract signing date	Expiration date	Interest rate	Denomination [axis]											
					Domestic currency [member]						Foreign currency [member]					
					Time interval [axis]											
					Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]	Until 5 years or more [member]	Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]	Until 5 years or more [member]
Banks [abstract]																
Foreign trade																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banks - secured																
Senior notes	SI	2015-05-13	2025-05-13		167,769,000					11,663,343,000						
TOTAL					167,769,000	0	0	0	0	11,663,343,000	0	0	0	0	0	0
Commercial banks																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Other banks																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total banks																
TOTAL					167,769,000	0	0	0	0	11,663,343,000	0	0	0	0	0	0
Stock market [abstract]																
Listed on stock exchange - unsecured																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Listed on stock exchange - secured																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Private placements - unsecured																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Private placements - secured																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total listed on stock exchanges and private placements																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Other current and non-current liabilities with cost [abstract]																
Other current and non-current liabilities with cost																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total other current and non-current liabilities with cost																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Suppliers [abstract]																
Suppliers																
Servicios de publicidad, mercadotecnia y promoción	NO	2020-04-22	2020-04-22			20,412,000					478,676,000					
Servicios Administrativos	NO	2020-04-22	2020-04-22			24,563,000					34,667,000					
Otros Servicios	NO	2020-04-22	2020-04-22			838,101,000					538,040,000					
Insumos y otros materiales	NO	2020-04-22	2020-04-22			338,855,000					501,042,000					
TOTAL					0	1,221,931,000	0	0	0	0	1,552,425,000	0	0	0	0	0
Total suppliers																
TOTAL					0	1,221,931,000	0	0	0	0	1,552,425,000	0	0	0	0	0
Other current and non-current liabilities [abstract]																
Other current and non-current liabilities																

Institution [axis]	Foreign institution (yes/no)	Contract signing date	Expiration date	Interest rate	Denomination [axis]												
					Domestic currency [member]					Foreign currency [member]							
					Time interval [axis]					Time interval [axis]							
					Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]	Until 5 years or more [member]	Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]	Until 5 years or more [member]	
<b>TOTAL</b>					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Total other current and non-current liabilities</b>																	
<b>TOTAL</b>					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Total credits</b>																	
<b>TOTAL</b>					167,769,000	1,221,931,000	0	0	0	0	11,663,343,000	1,552,425,000	0	0	0	0	0

**[800003] Annex - Monetary foreign currency position**

	Currencies [axis]				Total pesos [member]
	Dollars [member]	Dollar equivalent in pesos [member]	Other currencies equivalent in dollars [member]	Other currencies equivalent in pesos [member]	
<b>Foreign currency position [abstract]</b>					
<b>Monetary assets [abstract]</b>					
Current monetary assets	186,479,000	4,384,533,000	25,000	588,000	4,385,121,000
Non-current monetary assets	0	0	0	0	0
Total monetary assets	186,479,000	4,384,533,000	25,000	588,000	4,385,121,000
<b>Liabilities position [abstract]</b>					
Current liabilities	30,993,000	728,704,000	1,214,000	22,945,000	751,649,000
Non-current liabilities	517,322,000	12,163,369,000	0	0	12,163,369,000
Total liabilities	548,315,000	12,892,073,000	1,214,000	22,945,000	12,915,018,000
Net monetary assets (liabilities)	(361,836,000)	(8,507,540,000)	(1,189,000)	(22,357,000)	(8,529,897,000)

**[800005] Annex - Distribution of income by product**

	Income type [axis]			
	National income [member]	Export income [member]	Income of subsidiaries abroad [member]	Total income [member]
<b>México</b>				
Nuevo producto	945,709,000	0	0	945,709,000
<b>Estados Unidos</b>				
Nuevo producto	0	0	3,520,408,000	3,520,408,000
<b>Resto del Mundo</b>				
Nuevo producto	0	0	739,291,000	739,291,000
<b>TOTAL</b>	<b>945,709,000</b>	<b>0</b>	<b>4,259,699,000</b>	<b>5,205,408,000</b>



**[800007] Annex - Financial derivate instruments**

Management discussion about the policy uses of financial derivate instruments, explaining if these policies are allowed just for coverage or for other uses like trading

[text block]

---

La Compañía no tiene instrumentos financieros derivados.

---

General description about valuation techniques, standing out the instruments valued at cost or fair value, just like methods and valuation techniques [text block]

---

La Compañía no tiene instrumentos financieros derivados.

---

Management discussion about intern and extern sources of liquidity that could be used for attending requirements related to financial derivate instruments [text block]

---

La Compañía no tiene instrumentos financieros derivados.

---

Quantitative information for disclosure [text block]

---

La Compañía no tiene instrumentos financieros derivados.

---

**[800100] Notes - Subclassifications of assets, liabilities and equities**

Concept	Close Current Quarter 2020-03-31	Close Previous Exercise 2019-12-31
<b>Subclassifications of assets, liabilities and equities [abstract]</b>		
<b>Cash and cash equivalents [abstract]</b>		
<b>Cash [abstract]</b>		
Cash on hand	0	0
Balances with banks	9,861,788,000	9,628,169,000
Total cash	9,861,788,000	9,628,169,000
<b>Cash equivalents [abstract]</b>		
Short-term deposits, classified as cash equivalents	0	0
Short-term investments, classified as cash equivalents	0	0
Other banking arrangements, classified as cash equivalents	0	0
Total cash equivalents	0	0
Other cash and cash equivalents	0	0
Total cash and cash equivalents	9,861,788,000	9,628,169,000
<b>Trade and other current receivables [abstract]</b>		
Current trade receivables	6,295,223,000	9,294,939,000
Current receivables due from related parties	187,694,000	103,294,000
<b>Current prepayments [abstract]</b>		
Current advances to suppliers	0	0
Current prepaid expenses	1,292,074,000	850,902,000
Total current prepayments	1,292,074,000	850,902,000
Current receivables from taxes other than income tax	1,002,925,000	637,217,000
Current value added tax receivables	0	0
Current receivables from sale of properties	0	0
Current receivables from rental of properties	0	0
Other current receivables	298,403,000	782,106,000
Total trade and other current receivables	9,076,319,000	11,668,458,000
<b>Classes of current inventories [abstract]</b>		
<b>Current raw materials and current production supplies [abstract]</b>		
Current raw materials	112,657,000	173,332,000
Current production supplies	7,567,830,000	5,035,458,000
Total current raw materials and current production supplies	7,680,487,000	5,208,790,000
Current merchandise	0	0
Current work in progress	0	0
Current finished goods	4,996,978,000	4,181,992,000
Current spare parts	47,303,000	47,310,000
Property intended for sale in ordinary course of business	0	0
Other current inventories	0	0
Total current inventories	12,724,768,000	9,438,092,000
<b>Non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners [abstract]</b>		
Non-current assets or disposal groups classified as held for sale	0	0
Non-current assets or disposal groups classified as held for distribution to owners	0	0
Total non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners	0	0
<b>Trade and other non-current receivables [abstract]</b>		
Non-current trade receivables	0	0
Non-current receivables due from related parties	0	0
Non-current prepayments	0	0
Non-current lease prepayments	0	0
Non-current receivables from taxes other than income tax	0	0
Non-current value added tax receivables	0	0

Concept	Close Current Quarter 2020-03-31	Close Previous Exercise 2019-12-31
Non-current receivables from sale of properties	0	0
Non-current receivables from rental of properties	0	0
Revenue for billing	0	0
Other non-current receivables	0	0
Total trade and other non-current receivables	0	0
<b>Investments in subsidiaries, joint ventures and associates [abstract]</b>		
Investments in subsidiaries	0	0
Investments in joint ventures	0	0
Investments in associates	333,285,000	267,131,000
Total investments in subsidiaries, joint ventures and associates	333,285,000	267,131,000
<b>Property, plant and equipment [abstract]</b>		
<b>Land and buildings [abstract]</b>		
Land	1,000,488,000	647,344,000
Buildings	1,203,963,000	1,052,226,000
Total land and buildings	2,204,451,000	1,699,570,000
Machinery	2,226,420,000	1,971,657,000
<b>Vehicles [abstract]</b>		
Ships	0	0
Aircraft	0	0
Motor vehicles	162,939,000	161,116,000
Total vehicles	162,939,000	161,116,000
Fixtures and fittings	0	0
Office equipment	38,013,000	36,227,000
Tangible exploration and evaluation assets	0	0
Mining assets	0	0
Oil and gas assets	0	0
Construction in progress	2,345,488,000	1,670,295,000
Construction prepayments	0	0
Other property, plant and equipment	1,577,034,000	1,405,812,000
Total property, plant and equipment	8,554,345,000	6,944,677,000
<b>Investment property [abstract]</b>		
Investment property completed	0	0
Investment property under construction or development	0	0
Investment property prepayments	0	0
Total investment property	0	0
<b>Intangible assets and goodwill [abstract]</b>		
<b>Intangible assets other than goodwill [abstract]</b>		
Brand names	17,085,046,000	14,003,843,000
Intangible exploration and evaluation assets	0	0
Mastheads and publishing titles	0	0
Computer software	345,127,000	226,108,000
Licences and franchises	0	0
Copyrights, patents and other industrial property rights, service and operating rights	0	0
Recipes, formulae, models, designs and prototypes	0	0
Intangible assets under development	0	0
Other intangible assets	0	0
Total intangible assets other than goodwill	17,430,173,000	14,229,951,000
Goodwill	7,487,037,000	6,253,088,000
Total intangible assets and goodwill	24,917,210,000	20,483,039,000
<b>Trade and other current payables [abstract]</b>		
Current trade payables	2,774,356,000	2,182,716,000
Current payables to related parties	81,807,000	68,382,000
<b>Accruals and deferred income classified as current [abstract]</b>		

Concept	Close Current Quarter 2020-03-31	Close Previous Exercise 2019-12-31
Deferred income classified as current	0	0
Rent deferred income classified as current	0	0
Accruals classified as current	0	0
Short-term employee benefits accruals	0	0
Total accruals and deferred income classified as current	0	0
Current payables on social security and taxes other than income tax	0	0
Current value added tax payables	0	0
Current retention payables	0	0
Other current payables	0	0
Total trade and other current payables	2,856,163,000	2,251,098,000
<b>Other current financial liabilities [abstract]</b>		
Bank loans current	167,769,000	46,131,000
Stock market loans current	0	0
Other current liabilities at cost	0	0
Other current liabilities no cost	0	0
Other current financial liabilities	0	0
Total Other current financial liabilities	167,769,000	46,131,000
<b>Trade and other non-current payables [abstract]</b>		
Non-current trade payables	0	0
Non-current payables to related parties	0	0
<b>Accruals and deferred income classified as non-current [abstract]</b>		
Deferred income classified as non-current	0	0
Rent deferred income classified as non-current	0	0
Accruals classified as non-current	0	0
Total accruals and deferred income classified as non-current	0	0
Non-current payables on social security and taxes other than income tax	0	0
Non-current value added tax payables	0	0
Non-current retention payables	0	0
Other non-current payables	0	0
Total trade and other non-current payables	0	0
<b>Other non-current financial liabilities [abstract]</b>		
Bank loans non-current	11,663,343,000	9,344,657,000
Stock market loans non-current	0	0
Other non-current liabilities at cost	0	0
Other non-current liabilities no cost	0	0
Other non-current financial liabilities	0	0
Total Other non-current financial liabilities	11,663,343,000	9,344,657,000
<b>Other provisions [abstract]</b>		
Other non-current provisions	457,608,000	308,747,000
Other current provisions	2,848,920,000	3,944,604,000
Total other provisions	3,306,528,000	4,253,351,000
<b>Other reserves [abstract]</b>		
Revaluation surplus	0	0
Reserve of exchange differences on translation	9,443,126,000	3,950,279,000
Reserve of cash flow hedges	0	0
Reserve of gains and losses on hedging instruments that hedge investments in equity instruments	0	0
Reserve of change in value of time value of options	0	0
Reserve of change in value of forward elements of forward contracts	0	0
Reserve of change in value of foreign currency basis spreads	0	0
Reserve of gains and losses on financial assets measured at fair value through other comprehensive income	0	(46,513,000)
Reserve of gains and losses on remeasuring available-for-sale financial assets	0	0
Reserve of share-based payments	0	0
Reserve of remeasurements of defined benefit plans	0	97,951,000

Concept	Close Current Quarter 2020-03-31	Close Previous Exercise 2019-12-31
Amount recognised in other comprehensive income and accumulated in equity relating to non-current assets or disposal groups held for sale	0	0
Reserve of gains and losses from investments in equity instruments	0	0
Reserve of change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability	0	0
Reserve for catastrophe	0	0
Reserve for equalisation	0	0
Reserve of discretionary participation features	0	0
Reserve of equity component of convertible instruments	0	0
Capital redemption reserve	0	0
Merger reserve	0	0
Statutory reserve	0	0
Other comprehensive income	0	0
Total other reserves	9,443,126,000	4,001,717,000
<b>Net assets (liabilities) [abstract]</b>		
Assets	79,281,822,000	70,724,934,000
Liabilities	24,528,081,000	22,132,731,000
Net assets (liabilities)	54,753,741,000	48,592,203,000
<b>Net current assets (liabilities) [abstract]</b>		
Current assets	32,859,481,000	31,650,112,000
Current liabilities	6,385,797,000	6,687,415,000
Net current assets (liabilities)	26,473,684,000	24,962,697,000

**[800200] Notes - Analysis of income and expense**

Concept	Accumulated Current Year 2020-01-01 - 2020-03-31	Accumulated Previous Year 2019-01-01 - 2019-03-31
<b>Analysis of income and expense [abstract]</b>		
<b>Revenue [abstract]</b>		
Revenue from rendering of services	0	0
Revenue from sale of goods	5,205,408,000	5,277,634,000
Interest income	0	0
Royalty income	0	0
Dividend income	0	0
Rental income	0	0
Revenue from construction contracts	0	0
Other revenue	0	0
Total revenue	5,205,408,000	5,277,634,000
<b>Finance income [abstract]</b>		
Interest income	38,603,000	50,065,000
Net gain on foreign exchange	514,851,000	45,066,000
Gains on change in fair value of derivatives	0	0
Gain on change in fair value of financial instruments	0	0
Other finance income	0	0
Total finance income	553,454,000	95,131,000
<b>Finance costs [abstract]</b>		
Interest expense	124,244,000	131,718,000
Net loss on foreign exchange	0	0
Losses on change in fair value of derivatives	0	0
Loss on change in fair value of financial instruments	0	0
Other finance cost	0	0
Total finance costs	124,244,000	131,718,000
<b>Tax income (expense)</b>		
Current tax	245,082,000	290,031,000
Deferred tax	0	(42,921,000)
Total tax income (expense)	245,082,000	247,110,000

## [800500] Notes - List of notes

---

### Disclosure of notes and other explanatory information [text block]

---

Estos estados financieros consolidados se prepararon de conformidad con la NIC 34 Información Financiera Intermedia ("NIC 34"), emitida por el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés).

---

### Disclosure of associates [text block]

---

#### Virginia Black, LLC

Al 31 de marzo de 2020 y al 31 de diciembre de 2019, el Grupo mantiene una inversión del capital social de Virginia Black, LLC, la cual asciende a \$45,849 y \$36,748, respectivamente.

#### Eire Born Spirits, LLC

Al 31 de marzo de 2020 y al 31 de diciembre de 2019, el Grupo mantiene una inversión del capital social de EBS, la cual asciende a \$282,146 y de \$226,142, respectivamente.

#### Otras inversiones

Al 31 de marzo de 2020 y al 31 de diciembre de 2019 el Grupo mantiene otras inversiones menores por \$5,290 y \$4,241, respectivamente.

---

### Disclosure of basis of preparation of financial statements [text block]

---

Los estados financieros consolidados adjuntos se han preparado de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) y sus Interpretaciones (IFRIC) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB). De acuerdo con los cambios a las Reglas para Empresas Públicas que cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores, emitidas por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores el 27 de enero de 2009, la Compañía debe preparar sus estados financieros utilizando las NIIF como marco regulatorio para propósitos contables.

Los estados financieros consolidados se han preparado sobre la base del costo histórico, excepto por (1) los activos netos de beneficios definidos que se miden al valor razonable; (2) Inversiones que anteriormente habían sido reconocidas como Asociadas, y que ahora se reconocen a su valor razonable a través de otros resultados integrales (OCI) como se explica en la Nota 10; (3) instrumentos financieros medidos a valor razonable con cambios en resultados; y (4) activos biológicos medidos a valor razonable menos los costos a incurrir para su venta.

La preparación de los estados financieros de acuerdo con las NIIF requiere el uso de ciertas estimaciones contables críticas. Las áreas que involucran un mayor grado de juicio o complejidad o las áreas en las que los supuestos y las estimaciones son significativas para los estados financieros consolidados.

---

### Disclosure of borrowings [text block]

---

El 6 de mayo de 2015, la Compañía emitió Bonos Senior por un monto total de US\$500 millones, con intereses del 3.75% que se pagarán semestralmente en mayo y noviembre de cada año y con vencimiento en 2025. Los Bonos Senior fueron objeto de una oferta privada a inversionistas institucionales calificados en los Estados Unidos de América, como se define en la Regla 144A, y otros mercados extranjeros bajo la Regla 144A y la Regulación S de la Ley de Valores de 1933 de los Estados Unidos de América y están garantizados por ciertas subsidiarias de Bece. Además, la Compañía presentó una solicitud para cotizar los Bonos Senior en la Bolsa de Valores de Irlanda y utilizó los fondos obtenidos para refinanciar un crédito puente contratado para adquirir las acciones de Bushmills.

Las Bonos Senior establecen ciertas obligaciones y restricciones para realizar ciertas transacciones, que incluyen: i) gravámenes; ii) transacciones de venta y arrendamiento en su modalidad de leaseback; iii) consolidaciones, fusiones o ventas; iv) transacciones importantes de financiamiento; v) requisitos de envío de reportes periódicos; y vi) información financiera auditada, entre otros.

El pago del capital e intereses de los Bonos Senior estará garantizado total e incondicionalmente por algunas subsidiarias de la Compañía.

La deuda a largo plazo incluye \$11,756,100 (monto principal) neto del costo de emisión de deuda por \$92,757 reducido por su reconocimiento al costo amortizado.



	<u>2020</u>	<u>2019</u>
Monto principal	\$ 11,663,343	\$ 9,344,657
	<u>11,831,113</u>	<u>9,390,788</u>
Intereses devengados por pagar	167,769	46,131
Total	\$ 11,831,113	\$ 9,390,788
Menos, interes a pagar corto plazo	167,769	46,131
Deuda a largo plazo	\$ <u>11,663,343</u>	\$ <u>9,344,657</u>

	<u>Mar 31, 2020</u>	<u>Dic 31, 2019</u>
Saldo inicial deuda e intereses	\$ 9,390,788	\$ 9,793,196
Intereses	96,809	375,771
Intereses pagados	-	(359,731)
Fluctuación por tipo de cambio	2,343,516	(418,448)
Saldo final deuda e intereses	\$ <u>11,831,113</u>	\$ <u>9,390,788</u>

Los vencimientos correspondientes a la porción a largo plazo del monto principal al 31 de marzo de 2020 son los siguientes.

<u>Años</u>	<u>Importe</u>
2020	\$ -
2021	-
2022	-
2023	-
2024	-
2025	<u>11,663,343</u>
	\$ <u>11,663,343</u>

### Disclosure of dividends [text block]

En la Asamblea General de Accionistas celebrada el 30 de abril de 2019, se aprobó una resolución para decretar dividendos por un monto de \$1,962,221 equivalente a \$0.5473 por acción, de las utilidades retenidas. Los dividendos se pagaron en efectivo el 10 de mayo de 2019.

Disposiciones fiscales relacionadas con el capital contable

Los dividendos por pagarse en el futuro estarán exentos del impuesto sobre la renta si provienen de la Cuenta de Utilidad Fiscal Neta (CUFIN). Cualquier dividendo pagado en exceso de la CUFIN y la CUFIN reinvertida (CUFINRE) causará un impuesto equivalente al 42.86%. El impuesto resultante es pagadero por la Compañía y puede acreditarse contra el impuesto sobre la renta corriente del año en que se pague. El monto restante puede acreditarse en los dos ejercicios fiscales siguientes contra el impuesto del año o contra los pagos provisionales. Los dividendos pagados a los accionistas individuales, que provengan del saldo de la CUFIN, también estarán sujetos a una retención del 10%.

En el caso de una reducción de capital, cualquier exceso de capital contable sobre la cuenta de capital de aportación recibe el mismo tratamiento fiscal que los dividendos.

---

### Disclosure of general information about financial statements [text block]

---

Becle, S. A. B. de C. V. y sus subsidiarias, a las que nos referimos colectivamente como Becle, el Grupo o la Compañía, es una compañía de licores reconocida a nivel mundial y el mayor productor de tequila del mundo. La compañía fabrica, comercializa y vende licores reconocidos internacionalmente y bebidas alcohólicas y no alcohólicas listas para tomar. La marca de tequila insignia de Becle es Jose Cuervo Especial, pero la Compañía ha desarrollado otras marcas de tequila comercializadas internacionalmente, incluidas 1800 y Gran Centenario. Becle también distribuye varias categorías de bebidas alcohólicas además del tequila, incluyendo vodka, whiskey, ron y licores, y comercializa más de 30 marcas en México.

La Compañía opera en tres regiones: (i) Estados Unidos de América y Canadá, (ii) México (iii) y el resto del mundo (principalmente América Latina [LATAM], Europa, Medio Oriente y África [EMEA] y Asia Pacífico [APAC]), y sus productos se venden en más de 85 países.

Las actividades de la Compañía en cada región son las siguientes:

- En México, la Compañía opera la mayor plantación privada de Agave Azul para controlar el proceso agrícola con el objetivo de asegurar un suministro suficiente de Agave Azul. El Grupo actualmente posee y opera dos destilerías de tequila y una y una instalación de procesamiento y embotellado, todas ubicadas en el estado de Jalisco, que forman parte del territorio de la Denominación de Origen del Tequila.
- En los Estados Unidos de América y Canadá, la Compañía distribuye sus productos a través de sus subsidiarias, Proximo Spirits, Inc. y Proximo Spirits Canadá, Inc. El Grupo posee tres destilerías (en Colorado, Nueva York y California) y una planta embotelladora y centro de distribución en Indiana, Estados Unidos de América.

- En el resto del mundo, el Grupo distribuye a través de su subsidiaria, JC Master Distribution Limited, en la República de Irlanda. En Irlanda del Norte, The Old Bushmills Distillery Company Limited, se dedica a la destilación, maduración y el embotellado del whiskey irlandés Bushmills y otros whiskies irlandeses.

Becle está registrada en la Bolsa Mexicana de Valores y su domicilio se encuentra en Guillermo González Camarena 800, Santa Fe, Álvaro Obregón, Ciudad de México, 01210.

### Disclosure of issued capital [text block]

El capital social al 31 de marzo de 2020 se compone de la siguiente manera:

	Capital fijo mínimo
3,619,639,691 acciones Serie Única sin valor nominal, totalmente suscritas y pagadas	\$ 11,373,075
Incremento acumulado de los efectos de inflación al 31 de diciembre de 2007	<u>141,392</u>
<b>Total</b>	<b>\$ <u>11,514,467</u></b>

El capital social de la Compañía asciende a \$11,373,075, de los cuales, \$50 corresponden a la parte fija y \$11,373,025 corresponden a la parte variable y los efectos de inflación de años anteriores a 2007 por \$141,392.

Al 31 de marzo de 2020, las acciones que representan el capital social de la Compañía son acciones de la Serie "Única" comunes, ordinarias, nominativas, sin valor nominal, que están inscritas en el Registro Nacional de Valores en México. De acuerdo con la NIC 29 "Hiperinflación", una entidad debe reconocer los efectos de la inflación en la información financiera cuando una economía acumula la 100% de inflación en un período de tres años. México fue considerado una economía hiperinflacionaria hasta 2007, y por esa razón, la Compañía reconoció todos los efectos acumulativos de inflación hasta ese año.

Los accionistas controladores poseen aproximadamente el 85% de todas las acciones en circulación de la Serie Única al 31 de diciembre de 2019 y 2018.

<u>Accionista</u>	<u>Número de acciones comunes</u>	Tenencia de acciones comunes (%)
Varios fideicomisos y entidades privadas	3,105,933,737	85.81
Inversionistas públicos	<u>513,705,954</u>	<u>14.19</u>
<b>Total</b>	<b><u>3,619,639,691</u></b>	<b><u>100%</u></b>

### Disclosure of significant accounting policies [text block]

Ver en el anexo (813000- Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC-34)

---

## [800600] Notes - List of accounting policies

### Disclosure of significant accounting policies [text block]

---

Ver en el anexo (813000- Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC-34)

---

### Description of accounting policy for derivative financial instruments and hedging [text block]

---

#### **Cobertura de inversión neta en una operación extranjera.**

La Compañía aplica la contabilidad de coberturas al riesgo cambiario que surge en sus inversiones en operaciones extranjeras por las variaciones en tipos de cambio originadas entre la moneda funcional de dicha operación y la moneda funcional de la tenedora, independientemente de si la inversión es mantenida directamente o a través de una sub-tenedora. La variación en los tipos de cambio se reconoce en las otras partidas del resultado integral como parte del efecto por conversión, cuando se consolida la operación extranjera.

Para ello, la Compañía designa como instrumentos de cobertura la deuda denominada en una moneda extranjera, por lo que los efectos cambiarios que se originen por dicha deuda son reconocidos en los otros componentes de utilidad integral, en el renglón de efectos por conversión, en la medida que la cobertura sea efectiva. Cuando la cobertura no sea efectiva, las diferencias cambiarias son reconocidas en resultados.

#### **Suspensión de la contabilidad de coberturas**

La Compañía suspende la contabilidad de coberturas cuando el instrumento financiero derivados o el instrumento financiero no derivado ha vencido, es cancelado o ejercido, cuando el instrumento financiero derivado o no derivado no alcanza una alta efectividad para compensar los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo de la partida cubierta. La sustitución o la renovación sucesiva de un instrumento de cobertura por otro no es una expiración o resolución si dicha sustitución o renovación es parte del objetivo de gestión de riesgos documentado de la Compañía y es congruente con éste.

Al suspender la contabilidad de coberturas, en el caso de las coberturas de valor razonable, el ajuste al valor en libros de un importe cubierto para el que se usa el método de tasa de interés efectiva, se amortiza en resultados por el periodo de vencimiento, en el caso de coberturas de flujo de efectivo, las cantidades acumuladas en el capital contable como parte de la utilidad integral, permanecen en el capital hasta el momento en que los efectos de la transacción pronosticada afecten los resultados.



## [813000] Notes - Interim financial reporting

### Disclosure of interim financial reporting [text block]

---

Estos estados financieros consolidados se prepararon de conformidad con la NIC 34 Información Financiera Intermedia ("NIC 34"), emitida por el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés).

### Description of significant events and transactions

---

El 27 de enero de 2020, la Compañía adquirió ciertos activos inmobiliarios para la manufactura de tequila, de Desarrollo Inmobiliario Polanco, S. A. de C.V. por un monto de \$335,000.

El 14 de febrero de 2020, la Compañía adquirió una participación minoritaria en Icon Spirits, SLU, un distribuidor de bebidas alcohólicas con sede en Barcelona, España.

El 28 de febrero de 2020, la Compañía informó que ejerció la opción para adquirir una participación accionaria adicional del 29% en EBS.

### Description of accounting policies and methods of computation followed in interim financial statements [text block]

---

Nuevas normas contables y cambios adoptados por la Compañía

La Compañía ha aplicado las siguientes normas y modificaciones por primera vez para el año de reporte que comenzó el 1 de enero de 2019:

- NIIF 16 Arrendamientos

La NIIF 16 se publicó en enero de 2016. El resultado es que casi todos los contratos de arrendamiento se reconocen en el estado de situación financiera, ya que se ha eliminado la diferencia entre el arrendamiento financiero y el arrendamiento operativo. Según la nueva norma, el derecho a usar los bienes arrendados se registra en activos, y la obligación contractual de realizar pagos de arrendamiento se registra en pasivos. Las

únicas excepciones son los arrendamientos a corto plazo y los arrendamientos que implican pagos de arrendamiento inmateriales.

- IFRIC 23 Incertidumbre sobre el tratamiento del impuesto sobre la renta

El 7 de junio de 2017, el IASB emitió el IFRIC 23 “Incertidumbre sobre el tratamiento del impuesto sobre la renta”. La interpretación explica la aplicación de los requisitos de reconocimiento y medición en la NIC 12 “Impuesto sobre la renta” cuando existe incertidumbre sobre el tratamiento del impuesto sobre la renta. Esta guía entró en vigor el 1 de enero de 2019.

La interpretación se aplica a la determinación de la utilidad fiscal (pérdida fiscal), bases impositivas, pérdidas fiscales no utilizadas, créditos fiscales no utilizados y tasas impositivas cuando existe incertidumbre sobre el tratamiento del impuesto a las ganancias en los términos de la NIC 12. El IFRIC considera que una entidad debe asumir que la autoridad tributaria con derecho a examinar cualquier cifra que se le informe puede examinar esas cifras y obtener pleno conocimiento de toda la información relevante al hacerlo. También debe considerar si es probable que la autoridad respectiva acepte cada tratamiento fiscal o Grupo de tratamientos fiscales utilizados o que se utilizarán al calcular el impuesto sobre la renta.

Si la entidad concluye que es probable que se acepte un tratamiento fiscal en particular, debe determinar el beneficio fiscal (pérdida fiscal), las bases fiscales, las pérdidas fiscales no utilizadas, los créditos fiscales no utilizados y las tasas impositivas de manera coherente con el tratamiento fiscal utilizado en la preparación su declaración de impuestos Si la entidad concluye que es poco probable que se acepte un tratamiento fiscal en particular, la entidad debe usar la cifra más probable o el valor esperado del tratamiento fiscal al determinar la utilidad fiscal (pérdida fiscal), bases impositivas, pérdidas fiscales no utilizadas, impuesto no utilizado créditos y tasas impositivas.

El Grupo considera que es probable que no se acepte la deducción fiscal de ciertos gastos de publicidad en México y otras posiciones fiscales tomadas de los años fiscales 2011 a 2015. La Compañía ha mantenido una serie de conversaciones con las autoridades fiscales mexicanas, pero si el resultado final no es favorable, esto aumentaría los impuestos por pagar y el gasto por impuestos corrientes del Grupo en \$117,000. Aunque en este escenario, el asunto estaría sujeto a litigios fiscales, la Administración reconoció este monto contra las ganancias retenidas de acuerdo con las directrices de implementación del IFRIC 23. El Grupo espera obtener una conclusión y, por lo tanto, certeza sobre la posición fiscal, en el primer semestre de 2020.

#### Cambios en políticas contables

##### NIIF 16 Arrendamientos

La norma afectó principalmente a la contabilización de los arrendamientos operativos de la Compañía, es decir, los contratos de terrenos para producir activos biológicos, arrendamientos de muebles, equipos y bienes inmuebles donde se encuentran las instalaciones de la Compañía.



Como se indica en párrafo anterior, la Compañía adoptó la NIIF 16 Arrendamientos utilizando el enfoque retrospectivo modificado en la fecha de transición del 1 de enero de 2019 y no ha reformulado la información comparativa del año 2018 según lo permitido por las disposiciones específicas de transición de esta norma. Por lo tanto, los ajustes derivados de las nuevas reglas de arrendamiento se reconocen en el estado de situación financiera al 1 de enero de 2019. Las nuevas políticas contables se revelan a través de esta Nota.

Al adoptar la IFRS 16, la Compañía reconoció los pasivos por arrendamiento en relación con los arrendamientos que previamente habían sido clasificados como "arrendamientos operativos" bajo los principios de la NIC 17 Arrendamientos. Estos pasivos se midieron al valor presente de los pagos de arrendamiento restantes, descontados utilizando la tasa incremental de financiamiento del arrendatario al 1 de enero de 2019. Los contratos de arrendamiento más significativos se relacionan con los terrenos para las plantaciones de agave y las oficinas corporativas. Para los arrendamientos de terrenos, los plazos de arrendamiento están alineados con el período de cosecha estimado. La tasa incremental de financiamiento promedio ponderado del arrendatario aplicada a los pasivos por arrendamiento al 1 de enero de 2019 fue de 10.32%. Algunos contratos de arrendamiento incluyen pagos variables que de acuerdo con la NIIF 16 se registran como gastos cuando ocurren.

#### Expedientes prácticos aplicados

Al aplicar la NIIF 16 por primera vez, el Grupo ha utilizado los siguientes recursos prácticos permitidos por la norma:

- aplicar una tasa de descuento única a una cartera de arrendamientos con características razonablemente similares;
- utilizar evaluaciones previas sobre si los arrendamientos son onerosos como una alternativa para la realización de una prueba de deterioro: no había contratos onerosos al 1 de enero de 2019.
- Contabilizar los arrendamientos operativos con un plazo de arrendamiento restante de menos de 12 meses a partir del 1 de enero de 2019 como arrendamientos a corto plazo;
- excluir los costos directos iniciales para la medición del activo por derecho de uso en la fecha de la aplicación inicial, y
- usar un enfoque retrospectivo para determinar el plazo del arrendamiento donde el contrato contiene opciones para extender o terminar el arrendamiento.

El Grupo también ha elegido no reevaluar si un contrato es o contiene un contrato de arrendamiento a la fecha de adopción. En cambio, para los contratos celebrados antes de la fecha de transición, el Grupo se basó en su evaluación realizada aplicando la NIC 17 y la Interpretación 4 "Determinación de si un Acuerdo contiene un Arrendamiento". Además, la Compañía adoptó la exención provista por la NIIF 16, para registrar arrendamientos de bajo valor como parte del pasivo.

## Medición de activos por derecho de uso

Los activos por derecho de uso se midieron por el monto igual al pasivo de arrendamiento, ajustado por el monto de cualquier prepago de arrendamiento pago acumulado relacionado con ese arrendamiento reconocido en el balance general al 31 de diciembre de 2018.

## Contabilidad del arrendador

El Grupo no necesitó hacer ningún ajuste en la contabilidad de los activos mantenidos como arrendador bajo arrendamientos operativos como resultado de la adopción de la NIIF 16.

## Negocio en marcha

La Compañía satisface sus necesidades de capital de trabajo mediante la reinversión de una parte significativa de sus utilidades anuales. La estructura financiera de la Compañía le permite endeudarse, a pesar de sus inversiones en gastos de capital llevados a cabo anualmente para aumentar las instalaciones de la Compañía. Considerando las posibles variaciones en el desempeño operativo, la Compañía cree que su presupuesto y proyecciones le permiten operar con su nivel actual de financiamiento y cumplir con todas las obligaciones de deuda. Actualmente, la Compañía cumple con sus obligaciones de pago y todos los convenios de deuda.

La gerencia espera que la Compañía asegure los recursos necesarios para continuar operando como negocio en marcha en el futuro previsible. En consecuencia, los estados financieros consolidados se prepararon sobre una base de negocio en marcha.

## Consolidación

### Subsidiarias

Las subsidiarias son entidades controladas por el Grupo. El Grupo controla una entidad cuando está expuesta o tiene derecho a rendimientos variables de su participación en la entidad y tiene la capacidad de afectar esos rendimientos a través de su poder sobre la entidad. Las subsidiarias están totalmente consolidadas desde la fecha en que se transfiere el control a la Compañía. Se desconsolidan desde la fecha en que cesa el control.

Los saldos y las utilidades o pérdidas no realizadas en las operaciones entre compañías se eliminan en el proceso de consolidación. Cuando es necesario, las políticas contables se han modificado en las subsidiarias para ser consistentes con las políticas adoptadas por la Compañía.

La participación no controladora en los ingresos y en el capital de las subsidiarias se muestra por separado en el estado consolidado de resultados, en el estado de resultados consolidados integrales, en el estado consolidado de cambios en el capital contable y en el estado de situación financiera, respectivamente.

El siguiente es un resumen de la participación accionaria de la Compañía en las principales subsidiarias al 31 de diciembre de 2019 y 2018:

<u>Compañía</u>	<u>% de propiedad</u>	<u>Actividad</u>	
Casa Cuervo, S. A. de C. V.	100%	Fabricación, venta y comercialización en México y en todo el mundo.	
Sunrise Spirits Holding, Inc. (Proximo USA)	100%	Fabricación, venta y comercialización en los Estados Unidos de América.	Asociadas
JC Overseas, Ltd (incluye la subsidiaria the Old Bushmills Distillery Company Limited)	100%	Producción, fabricación, maduración y envasado de whisky irlandés y otras bebidas espirituosas y venta en EMEA y APAC.	Las
Azul Agricultura y Servicios, S. A. de C. V.	100%	Actividades agrícolas para operar las plantaciones de agave azul y mezcal de la compañía.	asociadas
Empresas proveedoras de servicios	Varios	Proveedor de servicios.	son todas las entidades

sobre las cuales el Grupo tiene influencia significativa pero no control o control conjunto. Las inversiones en asociadas se contabilizan utilizando el método de participación, después de haberse reconocido inicialmente al costo.

Según el método de participación, las inversiones se reconocen inicialmente al costo y luego son ajustadas para reconocer la participación del Grupo en las utilidades o pérdidas posteriores a la adquisición de la subsidiaria en resultados, y la participación del Grupo en los movimientos en otros resultados integrales (OCI) de la subsidiaria. Los dividendos recibidos o por cobrar de las asociadas se reconocen como una reducción en el importe en libros de la inversión. Cuando la participación del Grupo en las pérdidas en una subsidiaria o asociada es igual o superior a su participación en dicha entidad, el Grupo no reconoce pérdidas adicionales.

Las utilidades no realizadas en transacciones entre el Grupo se eliminan en la medida de la participación del Grupo en estas entidades. Las pérdidas no realizadas también se eliminan a menos que la transacción proporcione evidencia de un deterioro del activo transferido.

El valor en libros de las inversiones registradas por el método de participación se evalúa anualmente por posible deterioro.

Cuando el Grupo deja de contabilizar una inversión debido a una pérdida de influencia significativa, cualquier interés retenido en la entidad se vuelve a medir a su valor razonable, con el cambio en el valor en libros reconocido en resultados. Este valor razonable se convierte en el importe en libros inicial para efectos de contabilizar posteriormente el interés retenido como un activo financiero. Además, cualquier monto previamente reconocido en OCI con respecto a esa entidad se contabiliza como si el Grupo hubiera dispuesto directamente de los activos o pasivos relacionados. Esto puede significar que las cantidades previamente reconocidas en OCI se reclasifiquen a resultados.

### Información por segmentos

La información del segmento presentada es consistente con los informes de gestión proporcionados al Comité de Estrategia, que está integrado por el CEO, el Director de Operaciones y el Director Financiero (el principal responsable de la toma de decisiones operativas o CODM).

Transacciones en moneda extranjera.

Moneda funcional y de informe

Las partidas incluidas en los estados financieros de cada una de las subsidiarias y asociadas del Grupo se miden utilizando la moneda del entorno económico primario en el que opera la entidad (“la moneda funcional”). Los estados financieros consolidados se presentan en pesos mexicanos, que es la moneda funcional de la tenedora.

Transacciones y saldos

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a pesos mexicanos (la moneda de presentación) de la siguiente manera:

? Los activos y pasivos se convierten a la fecha del balance

? Los ingresos y gastos son traducidos a los tipos de cambio promedio (a menos que esto no sea una aproximación razonable del efecto acumulado de los tipos de cambio vigentes en las fechas de la transacción, en cuyo caso los ingresos y gastos se convierten en las fechas de las transacciones), y

? Las diferencias de moneda extranjera se reconocen en otros resultados integrales y se acumulan en la reserva de conversión, excepto en la medida en que la diferencia de conversión se asigne al interés minoritario.

Activos Financieros

Clasificación

La Compañía clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías de medición:

? aquellos que se medirán posteriormente al valor razonable (ya sea a través de OCI o de resultados), y

? los que se medirán al costo amortizado.

La clasificación depende del modelo de negocio de la entidad para administrar los activos financieros y los términos contractuales de los flujos de efectivo

Las cuentas por cobrar son montos adeudados por los clientes por bienes vendidos en el curso normal del negocio. Por lo general, deben liquidarse dentro de los 60 días y, por lo tanto, todos se clasifican como al corriente. Las cuentas por cobrar se reconocen inicialmente por el importe de la contraprestación incondicional, a menos que contengan componentes financieros importantes, cuando se reconocen a su valor razonable. La Compañía mantiene las cuentas por cobrar comerciales con el objetivo de recolectar los flujos de efectivo contractuales y, por lo tanto, los mide posteriormente al costo amortizado utilizando el método de tasa de interés efectiva.

Para los activos medidos a valor razonable, las ganancias y pérdidas se registrarán en resultados o en OCI. La Compañía reclasifica las inversiones de deuda cuando y solo cuando cambia su modelo de negocio para administrar esos activos.

#### Reconocimiento y disposición

Las compras y ventas de activos financieros se reconocen en la fecha de negociación, que es la fecha en que la Compañía se compromete a comprar o vender el activo. Los activos financieros se dan de baja cuando los derechos de recibir flujos de efectivo de los activos financieros han expirado o se han transferido y la Compañía ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad.

#### Medición

En el reconocimiento inicial, la Compañía mide un activo financiero a su valor razonable más, en el caso de un activo financiero que no está al valor razonable con cambios en resultados (FVPL), los costos de transacción directamente atribuibles a la adquisición del activo financiero. Los costos de transacción de los activos financieros contabilizados a fair value con cambios en resultados se cargan en resultados.

Los activos financieros con derivados implícitos se consideran en su totalidad al determinar si sus flujos de efectivo son únicamente pagos de capital e intereses.

#### Instrumentos de deuda

La medición posterior de los instrumentos de deuda depende del modelo de negocio de la Compañía para administrar el activo y las características de flujo de efectivo del activo. Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, la Compañía tiene las siguientes categorías de medición en las que clasifica sus instrumentos de deuda:

? Costo amortizado: los activos que se mantienen para cobrar los flujos de efectivo contractuales, donde esos flujos de efectivo representan únicamente pagos de principal e intereses, se miden al costo amortizado. Los ingresos por intereses de estos activos financieros se incluyen en los ingresos financieros utilizando el método de tasa de interés efectiva. Cualquier ganancia o pérdida que surja en la baja en cuentas se reconoce directamente en resultados.

#### Instrumentos de capital

? La Compañía posteriormente mide todas las inversiones en instrumentos de capital a valor razonable. Cuando la administración del Grupo ha elegido presentar las utilidades y pérdidas en el valor razonable de las inversiones en instrumentos de capital en OCI, no hay una reclasificación posterior de las utilidades y pérdidas del valor razonable en resultados después de la baja de la inversión.

#### Deterioro

La Compañía evalúa a futuro las pérdidas crediticias esperadas (Expected Credit Losses - ECL”) asociadas con sus instrumentos de deuda contabilizados al costo amortizado. La metodología de deterioro aplicada

depende de si ha habido un aumento significativo en el riesgo de crédito. Para las cuentas por cobrar, la Compañía aplica el enfoque simplificado, que requiere que las pérdidas de por vida esperadas se reconozcan desde el reconocimiento inicial de las cuentas por cobrar.

Para medir la ECL, las cuentas por cobrar se han agrupado según las características de riesgo de crédito que comparten y los días vencidos. Los porcentajes de pérdida esperada se basan en los perfiles de pago de las ventas durante un período de 24 meses antes del 31 de diciembre de 2019 o el 1 de enero de 2019, respectivamente, y las pérdidas de crédito históricas correspondientes experimentadas dentro de este período. Las tasas de pérdida histórica se ajustan para reflejar la información actual y prospectiva sobre los factores macroeconómicos que afectan la capacidad de los clientes para liquidar las cuentas por cobrar.

Las cuentas por cobrar se cancelan cuando no hay una expectativa razonable de recuperación. Los indicadores de que no hay una expectativa razonable de recuperación incluyen, entre otros, la incapacidad de un deudor de participar en un plan de pago con la Compañía y la imposibilidad de realizar pagos contractuales. Las pérdidas por deterioro de las cuentas por cobrar se presentan dentro de la utilidad de operación. Las recuperaciones posteriores de montos previamente cancelados se acreditan contra la misma partida.

#### Efectivo y equivalentes de efectivo

Para efectos de presentación en el estado de flujos de efectivo, el efectivo y los equivalentes de efectivo incluyen efectivo en caja, depósitos mantenidos a la vista con instituciones financieras, otras inversiones a corto plazo, altamente líquidas, con vencimientos originales de tres meses o menos que son fácilmente convertibles a cantidades conocidas de efectivo y que están sujetas a un riesgo insignificante de cambios en el valor y sobregiros bancarios. Los equivalentes de efectivo están representados por inversiones en instrumentos gubernamentales. Ver Nota 6.

#### Cuentas por cobrar

Las cuentas por cobrar se reconocen inicialmente al valor razonable y posteriormente se miden al costo amortizado, utilizando el método de tasa de interés efectiva, menos la provisión por deterioro. (Consulte la Nota 3 para obtener más información sobre las cuentas por cobrar y una descripción de la política de deterioro de la Compañía). Todas las cuentas por cobrar vencen dentro de un año. Las cuentas por cobrar se liquidan sin intereses dentro de los términos comerciales normales.

#### Otros impuestos y cuentas por cobrar

La Compañía clasifica los saldos de impuestos a favor como impuesto al valor agregado y otros impuestos acreditables como otras cuentas recuperables. Si los derechos de cobro o la recuperación de estos montos no se realizan dentro de los 12 meses posteriores al cierre del año, se clasifican como a corto plazo; de lo contrario, se muestran como activos no circulantes.

#### Inventarios

Los inventarios se miden al costo o valor neto de realización, el menor. El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos para finalizar la producción y los costos necesarios estimados para cerrar la venta.

Los inventarios comprenden materiales directos, mano de obra directa y una proporción adecuada de gastos generales variables y fijos.

La Compañía clasifica como corto plazo, el inventario que está disponible para la venta, y como inventarios a largo plazo, aquellos que requieren un período de vencimiento para ser vendidos.

#### Clasificación, medición y valuación de activos biológicos

Los activos biológicos en poder de la Compañía consisten en plantas de Agave Azul Tequilana Weber (Agave Azul). Las plantas, que se cultivan en terrenos arrendados, se utilizan para la producción posterior de tequila bajo las marcas propias de la Compañía, que se comercializan tanto en el mercado interno como en el extranjero. El ciclo de madurez del agave oscila entre seis y ocho años; basado en esto, los activos biológicos se clasifican como maduros e inmaduros. Los activos biológicos maduros son aquellos que han alcanzado especificaciones para ser cosechables y son susceptibles de ser cosechados o comercializados; en consecuencia, estas plantas se miden al valor razonable (basado en el valor presente de los flujos de efectivo futuros descontados a una tasa determinada por el mercado) menos los costos de venta. Los costos de venta incluyen los costos incrementales de venta, principalmente los costos estimados de cosecha por kilogramo, pero excluyen los costos de transporte al mercado y el impuesto sobre la renta. Los activos biológicos inmaduros son plantas que no han alcanzado el punto de madurez porque su rendimiento y peso de contenido de azúcar no es suficiente para ser cosechado y no existe un mercado activo para tales plantas; en consecuencia, la Compañía contabiliza estos activos a su costo histórico acumulado, que incluye principalmente: estudios físicos y químicos para preparar la tierra, costos laborales, fertilizantes, monitoreo de plagas, poda de plantas, selección y plantación de plantas jóvenes y depreciación del derecho de uso de los activos de las plantaciones de agave; el monto así determinado se aproxima al valor razonable.

Los costos por préstamos se incluyen como parte de los activos biológicos.

Los activos biológicos se clasifican como corrientes si se van a cosechar dentro de un año; de lo contrario, se clasifican como no circulantes.

La Compañía considera los activos biológicos hasta que se cosechan las plantas. Cualquier procesamiento o transformaciones futuras después del punto de cosecha se contabilizan como inventario. Las plantas cosechadas se transfieren al inventario al valor razonable menos los costos de venta cuando se cosechan.

IAS 41 "Agriculture" requires fair value changes resulting from biological growth to be presented in the statement of comprehensive income. These valuation effects have not been material and therefore have not been recorded for the periods presented.

La NIC 41 "Agricultura" requiere que los cambios en el valor razonable resultantes del crecimiento biológico se presenten en el estado de resultados integrales. Estos efectos de valuación no han sido materiales y, por lo tanto, no se han registrado en los períodos presentados.

El valor razonable determinado para los activos biológicos se clasifica como nivel 3 en la jerarquía del valor razonable.

Propiedades, planta y equipo.

Los terrenos se valúan al costo menos cualquier pérdida por deterioro. Todos los demás componentes de propiedades, planta y equipo se miden al costo menos la depreciación acumulada y las pérdidas por deterioro acumuladas.

El costo incluye gastos directamente atribuibles a la adquisición del activo. El costo de los activos construidos por la entidad incluye lo siguiente:

? El costo de los materiales y la mano de obra directa.

? Cualquier otro costo directamente atribuible a llevar el activo a una condición de trabajo para su uso previsto.

Los gastos posteriores se capitalizan solo si es probable que los beneficios económicos futuros asociados con el gasto fluyan al Grupo. Las reparaciones y el mantenimiento continuos se registran en el estado de resultados conforme se incurren.

Los componentes de propiedades, planta y equipo se deprecian desde la fecha en que se instalan y están listos para su uso o, en el caso de los activos construidos internamente, desde la fecha en que el activo se completa y está listo para ser utilizado.

Los terrenos no se deprecian. La depreciación se calcula utilizando el método de línea recta para asignar el costo de los activos, neto de sus valores residuales, sobre sus vidas útiles estimadas de la siguiente manera:

	Años
Fabricación, embotellado, almacenamiento, maquinaria y equipo	7 a 25
Barriles	2 a 20
Edificios y construcciones	20 a 60
Equipo de transporte	5
Computadoras y equipos de telecomunicaciones	3 a 5
Muebles de oficina y equipo de laboratorio	5 a 10
Mejoras a locales arrendados	Durante el plazo restante del contrato, o su vida útil, lo que sea menor

Los métodos de depreciación, vidas útiles y valores residuales se revisan en cada fecha de los estados financieros consolidados y se ajustan si corresponde.



Si partes significativas de un elemento de propiedad, maquinaria y equipo tienen vidas útiles diferentes, se contabilizan como elementos separados (componentes principales) de propiedades, maquinaria y equipo.

Cualquier utilidad o pérdida en la disposición de un elemento de propiedad, maquinaria y equipo (determinada como la diferencia entre los flujos netos al momento de la disposición y el valor en libros de dicho elemento) se reconoce en el estado de resultados.

#### Costos por préstamos

Los costos por préstamos directamente atribuibles a la adquisición y construcción de activos calificados, que constituyen activos que requieren un período sustancial de tiempo hasta que estén listos para su uso o venta, se agregan al costo durante ese tiempo, hasta el momento en que estén listos para su uso o venta.

Los ingresos obtenidos de la inversión temporal de préstamos específicos que aún no se utilizan en activos calificados se deducen del costo de los préstamos elegibles para capitalización.

#### Intangibles

##### Crédito Mercantil

El crédito mercantil en adquisiciones de subsidiarias se incluye en activos intangibles. El crédito mercantil no se amortiza, pero se prueba su deterioro anualmente, o con mayor frecuencia si los eventos o cambios en las circunstancias indican que podría estar deteriorado y se contabiliza al costo menos las pérdidas por deterioro acumuladas. Las ganancias y pérdidas en la disposición de una entidad incluyen el importe en libros del crédito mercantil relacionado con la entidad vendida

El crédito mercantil se asigna a las unidades generadoras de efectivo con el fin de realizar pruebas de deterioro. La asignación se realiza a aquellas unidades generadoras de efectivo (UGE) o Grupos de unidades generadoras de efectivo que se espera se beneficien de la combinación de negocios en la que surgió el crédito mercantil. Las unidades o Grupos de unidades se identifican en el nivel más bajo en el que se supervisa el crédito mercantil para fines de gestión interna.

Las marcas comerciales y las marcas adquiridas en una combinación de negocios se reconocen a su valor razonable en la fecha de adquisición.

Las marcas registradas y la propiedad intelectual son: Boodles British Gin, Hangar 1 Vodka, Stranahan's Colorado Whiskey, Three Olives Vodka, Bushmills Irish Whiskey, O'neil's Rum, Black Dirt Bourbon. La propiedad intelectual es Pendleton, que incluye Pendleton Midnight, Pendleton 1910 y Pendleton Directors' Reserve.

Las marcas registradas y las marcas tienen una vida útil indefinida; por lo tanto, no están sujetos a amortización. Hasta la fecha, no se han identificado factores que limiten la vida útil de estos activos. Se

considera que las marcas comerciales y la licencia para usar marcas tienen una vida útil indefinida debido al posicionamiento que tienen en el mercado y la inversión continua de la Compañía en actividades de mercadeo de creación de capital, y debido a que la experiencia de la Compañía y la evidencia del mercado indican que continuarán generando flujos de efectivo para la Compañía en forma indefinida. Además, la Compañía cree que no hay consideraciones legales, regulatorias o contractuales que limiten la vida útil de dichas marcas.

#### Activos intangibles con vida definida

Los activos intangibles que tienen vidas útiles definidas se muestran al costo histórico y posteriormente se contabilizan al costo menos la amortización acumulada y las pérdidas por deterioro (Ver Nota 12). La amortización de los activos intangibles con vida definida se calcula utilizando el método de línea recta durante sus vidas útiles estimadas y se reconoce en resultados.

Las vidas útiles estimadas son las siguientes:

Años

Licencia de software 3 a 6

Los métodos de amortización y las vidas útiles se revisan en cada fecha de los estados financieros consolidados y se ajustan si corresponde.

#### Deterioro de activos no financieros

El crédito mercantil y los activos intangibles que tienen una vida útil indefinida no están sujetos a amortización y se prueban anualmente por deterioro, o con mayor frecuencia si los eventos o cambios en las circunstancias indican que podrían estar deteriorados. Se evalúa el deterioro de otros activos cuando los eventos o cambios en las circunstancias indican que el valor en libros puede no ser recuperable. Se reconoce una pérdida por deterioro por el monto por el cual el valor en libros del activo excede su monto recuperable. El monto recuperable es el mayor entre el valor razonable de un activo menos los costos de disposición y el valor en uso. Para efectos de evaluar el deterioro, los activos se agrupan en los niveles más bajos para los cuales hay entradas de efectivo identificables por separado que son en gran medida independientes de las entradas de efectivo de otros activos o Grupos de activos. Los activos no financieros distintos del crédito mercantil que sufrieron un deterioro se revisan para una posible reversión del deterioro al final de cada período sobre el que se informa.

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, no había signos de deterioro en los activos no circulantes sujetos a depreciación y amortización, y en el caso de los activos de vida indefinida, las pruebas anuales de deterioro de la Compañía no mostraron indicadores de deterioro.

#### Pagos anticipados

Los pagos anticipados representan los desembolsos realizados por la Compañía, en los cuales los beneficios y riesgos inherentes a los bienes que se adquirirán o en los que los servicios que se recibirán aún no se han

transferido. Los pagos anticipados se registran al costo y se muestran en el estado de situación financiera como activos corrientes cuando vencen en 12 meses o menos, y como no circulantes cuando vencen en más de 12 meses a partir de la fecha del estado de situación financiera. Una vez que los bienes y / o servicios han sido recibidos, deben registrarse como activos o gastos en el estado de resultados del período. Cuando los pagos anticipados pierden su capacidad de generar beneficios económicos futuros, el monto considerado irrecuperable se reconoce en el estado de resultados en el período en que esto ocurre. Los conceptos principales incluidos en los pagos anticipados son publicidad e impuestos indirectos federales pagados por anticipado.

#### Cuentas por pagar

Las cuentas por pagar son obligaciones de bienes o servicios adquiridos de proveedores en el curso normal de las operaciones. Las cuentas por pagar se clasifican como pasivos corrientes si el pago se realizará dentro de un año o menos (o en el ciclo normal de operaciones comerciales si es mayor). De lo contrario, se muestran como pasivos a largo plazo.

Las cuentas por pagar se reconocen inicialmente al valor razonable y posteriormente se miden a su costo amortizado, utilizando el método de tasa de interés efectiva.

#### Emisión de bonos

La emisión de los Bonos Senior de la Compañía se reconoció inicialmente a su valor razonable, neto de los costos incurridos en la transacción. Este financiamiento se registró posteriormente a su costo amortizado. Las diferencias, si las hay, entre los fondos recibidos (netos de los costos de transacción) y el valor de rescate se reconocieron en el estado de resultados durante el período de financiamiento, utilizando el método de tasa de interés efectiva.

Los préstamos se eliminan del balance general cuando la obligación especificada en el contrato se descarga, cancela o expira. La diferencia entre el importe en libros de un pasivo financiero que se ha extinguido o transferido a otra parte y la contraprestación pagada, incluidos los activos no monetarios transferidos o los pasivos asumidos, se reconocen en resultados como otros ingresos o costos financieros.

#### Otras cuentas por pagar

Estos montos representan pasivos por bienes y servicios prestados al Grupo antes del final del ejercicio que no se han pagado. Los montos no están garantizados y generalmente se pagan dentro de los 60 días posteriores al reconocimiento. Otras cuentas por pagar se presentan como pasivos a corto plazo, a menos que el pago no sea exigible dentro de los 12 meses posteriores al período de presentación de informes.

#### Reserva ambiental

La reserva ambiental se reconoció originalmente durante la adquisición de los activos de fabricación y almacenamiento ubicados en Lawrenceburg, Indiana, y corresponde a la mejor estimación de la Compañía del costo a pagar por la eventual reducción de asbesto en ese sitio. Esta reserva se ajusta prospectivamente en

función de la evidencia disponible al final de cada período de informe y se prepara una estimación del costo de remediación (Ver Nota 22).

#### Impuestos sobre la renta

El impuesto sobre la renta se reconoce en el estado de resultados, excepto cuando se relaciona con partidas aplicadas directamente a otros resultados o pérdidas integrales o al capital contable. En este caso, el impuesto a las ganancias también se reconoce en otras partidas relacionadas con el resultado integral o directamente al capital contable, respectivamente.

#### Impuesto corriente

El impuesto corriente se basa en la utilidad fiscal del año. La utilidad fiscal es diferente de la utilidad contable debido a diferencias temporales y permanentes entre tratamientos contables y fiscales, y debido a elementos que nunca son gravables o deducibles de impuestos.

#### Impuestos diferidos

El impuesto diferido se reconoce por diferencias temporales entre el valor en libros de los activos y pasivos para fines de información financiera y su valor para fines fiscales. El monto del impuesto diferido refleja el monto recuperable esperado y se basa en la forma esperada de recuperación o liquidación del importe en libros de los activos y pasivos, utilizando la base de los impuestos en vigor o sustancialmente promulgados en la fecha del balance. Los activos por impuestos diferidos no se reconocen cuando es más probable que los activos no se realicen en el futuro.

El impuesto diferido no se reconoce por:

Diferencias temporales en el reconocimiento inicial de activos o pasivos en una transacción que no es una combinación de negocios y que no afecta ni a las utilidades ni a las pérdidas contables ni fiscales; y

Las diferencias temporales relacionadas con inversiones en subsidiarias y asociadas en la medida en que el Grupo pueda controlar el momento de la reversión de las diferencias temporales y es probable que no se reviertan en el futuro previsible.

El cargo correspondiente a los impuestos sobre las ganancias actualmente pagaderas se calcula de acuerdo con las leyes fiscales aprobadas a la fecha del balance en México y en los países en los que las filiales y asociadas de la Compañía operan y generan una base gravable. La gerencia evalúa periódicamente sus posiciones impositivas con respecto a las devoluciones de impuestos, ya que las leyes tributarias están sujetas a interpretación.

De acuerdo con esta evaluación al 31 de diciembre de 2019, la Compañía adoptó el IFRIC 23 y registró los efectos de las posiciones inciertas.

El activo por impuestos diferidos solo se reconoce en la medida en que es probable que se obtengan beneficios fiscales futuros y se puede aplicar contra cualquier diferencia temporal en los pasivos.

Los saldos de los activos y pasivos diferidos, impuestos sobre la renta, se compensan cuando existe un derecho legal de compensar los activos por impuestos corrientes contra los pasivos por impuestos corrientes y cuando los activos y pasivos por impuestos diferidos se relacionan con la misma entidad legal, o diferentes entidades tributarias donde los saldos se liquiden sobre una base neta. Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, la Compañía no mostró impuestos diferidos compensados.

#### Beneficios a empleados

##### Obligaciones a corto plazo

Los pasivos por sueldos y salarios, incluidos los beneficios no monetarios, las vacaciones anuales y la licencia por enfermedad acumulada que se espera que se liquiden en su totalidad dentro de los 12 meses posteriores al final del período en que los empleados prestan el servicio relacionado se reconocen con respecto a los servicios de los empleados hasta el final del período de presentación de informes y se miden a los montos que se espera pagar cuando se liquiden los pasivos. Los pasivos se presentan como obligaciones de beneficios a empleados a corto plazo en el balance general.

##### Otras obligaciones de beneficios a los empleados a largo plazo

En algunos países, la Compañía también tiene pasivos por vacaciones de servicio prolongadas y vacaciones anuales que no se espera que se liquiden por completo dentro de los 12 meses posteriores al final del período en que los empleados prestan el servicio relacionado. Por lo tanto, estas obligaciones se miden como el valor presente de los pagos futuros esperados que se realizarán con respecto a los servicios prestados por los empleados hasta el final del período sobre el que se informa, utilizando el método de crédito unitario proyectado. Se tienen en cuenta los niveles de sueldos y salarios futuros esperados, la experiencia de las salidas de los empleados y los períodos de servicio. Los pagos futuros esperados se descuentan utilizando los rendimientos del mercado al final del período de informe de los bonos gubernamentales de cupón cero con términos y monedas que coinciden, lo más cerca posible, con las salidas de efectivo futuras estimadas. Las nuevas mediciones como resultado de los ajustes de la experiencia y los cambios en los supuestos actuariales se reconocen en resultados.

Las obligaciones se presentan como pasivos corrientes en el balance general si la entidad no tiene el derecho incondicional de diferir la liquidación durante al menos 12 meses después del período de presentación de informes, independientemente de cuándo se espera que ocurra la liquidación real.

##### Obligaciones posteriores al empleo

La Compañía opera varios esquemas post-empleo, incluidos los planes de pensiones de beneficios definidos.

##### Obligaciones de pensiones

El pasivo o activo reconocido en el balance general con respecto a los planes de pensiones de beneficios definidos es el valor presente de la obligación de beneficios definidos al final del período de presentación del informe menos el valor razonable de los activos del plan. La obligación de beneficio definido se calcula anualmente por actuarios independientes utilizando el método de crédito unitario proyectado.

El valor presente de la obligación por beneficios definidos se determina descontando las salidas de efectivo futuras estimadas utilizando tasas de interés sobre la base de bonos gubernamentales de cupón cero que están denominados en la moneda en la que se pagarán los beneficios, y que tienen términos que se aproximan a los términos de la obligación relacionada.

El costo neto del periodo se calcula aplicando la tasa de descuento al saldo neto de la obligación de beneficio definido y el valor razonable de los activos del plan. Este costo se incluye en el gasto por beneficios a los empleados en el estado de resultados.

Las ganancias y pérdidas por nueva medición que surgen de los ajustes por experiencia y los cambios en los supuestos actuariales se reconocen en el período en que ocurren, directamente en otros resultados integrales. Se incluyen en las utilidades acumuladas en el estado de cambios en el patrimonio y en el balance general.

Los cambios en el valor presente de la obligación por beneficios definidos que resultan de las modificaciones o reducciones del plan se reconocen inmediatamente en resultados como costos por servicios pasados.

Para los planes de contribución definida, el Grupo paga contribuciones a los planes de seguro de pensiones administrados de forma pública o privada de forma obligatoria, contractual o voluntaria. El Grupo no tiene más obligaciones de pago una vez que se hayan pagado las contribuciones. Las contribuciones se reconocen como gastos por beneficios a los empleados cuando se vencen. Las contribuciones prepagas se reconocen como un activo en la medida en que esté disponible un reembolso en efectivo o una reducción en los pagos futuros.

#### Participación en los beneficios y planes de bonificación

La Compañía reconoce un pasivo y un gasto por bonos y participación en las ganancias basado en una fórmula que toma en consideración las ganancias atribuibles a los accionistas de la Compañía después de ciertos ajustes. El Grupo reconoce una provisión cuando está obligado contractualmente o cuando existe una práctica pasada que ha creado una obligación asumida.

#### Beneficios por terminación

Los beneficios por terminación se pagan cuando la Compañía termina el empleo antes de la fecha normal de jubilación, o cuando un empleado acepta el despido voluntario a cambio de estos beneficios.

La Compañía reconoce los beneficios por terminación en la primera de las siguientes fechas: (a) cuando el Grupo ya no puede retirar la oferta de esos beneficios; y (b) cuando la entidad reconoce los costos de una

reestructuración que está dentro del alcance de la NIC 37 e implica el pago de beneficios por terminación. En el caso de una oferta hecha para fomentar la renuncia voluntaria, los beneficios por terminación se miden en función del número de empleados que se espera que acepten la oferta. Los beneficios que vencen más de 12 meses después del final del período de informe se descuentan al valor presente.

#### Capital social y acciones propias

Las acciones de la compañía colocadas en la Bolsa Mexicana de Valores se clasifican como capital social.

De conformidad con las disposiciones del Artículo 56 de la Ley del Mercado de Valores y el Título Seis de la Circular Única del Emisor, que establece que las acciones de la Compañía colocadas en la Bolsa Mexicana de Valores pueden adquirirse bajo ciertas reglas, la Compañía lleva a cabo el procedimiento para la compra o venta de acciones de la Compañía colocadas en la Bolsa Mexicana de Valores del fondo de recompra.

La compra de acciones propias emitidas por la Compañía que operan bajo la reserva de recompra se registran como una reducción en el capital contable de la Compañía hasta el momento en que esas acciones se cancelen o emitan nuevamente. Cuando esas acciones se vuelven a emitir, la contraprestación recibida se registra en el capital contable de la Compañía. Cualquier costo atribuible incremental (neto del impuesto sobre la renta) también se deduce del capital social.

#### Reconocimiento de ingresos

Las ventas netas son ventas brutas menos descuentos, ciertos impuestos especiales y aranceles. La Compañía incurre en impuestos especiales y aranceles en todo el mundo. En la mayoría de los países, los impuestos especiales y los derechos son efectivamente un impuesto que generalmente se paga cuando el producto terminado se traslada físicamente desde dentro de las instalaciones aduaneras y no está relacionado con el valor de las ventas.

Los ingresos por la venta de bienes se reconocen en función de los términos acordados con los clientes individuales en el momento del envío, entrega u otro punto específico cuando el Grupo transfiere el control sobre los bienes al cliente. En general, la transferencia del control de los bienes se produce en el momento de la entrega. Para aquellas ventas que permiten al cliente devolver un artículo, los ingresos se reconocen en la medida en que es muy probable que no se produzca ninguna devolución. Por lo tanto, la cantidad de ingresos reconocidos se ajusta a los rendimientos esperados que se estiman con base en los datos históricos de los productos. En estas circunstancias, se reconoce un pasivo por reembolso y un derecho a recuperar los bienes devueltos.

El derecho a recuperar el activo de bienes devueltos se mide al valor en libros anterior del inventario menos cualquier costo esperado para recuperar bienes. La responsabilidad de reembolso está incluida en otras cuentas por pagar y el derecho a recuperar los bienes devueltos está incluido en el inventario. La Compañía revisa su estimación de los rendimientos esperados en cada fecha de informe y actualiza los montos del activo y pasivo en consecuencia.

Los canales de distribución, dependiendo del territorio, incluyen minoristas, supermercados, mayoristas y supermercados donde los productos se consumen fuera de dichos establecimientos.

La Compañía otorga reembolsos a clientes en ciertos territorios. Los descuentos para clientes son negociados y documentados por el área comercial y se descuentan de los ingresos en el período en que se otorgan.

#### Arrendamientos

La Compañía ha cambiado su política contable para arrendamientos donde el Grupo es el arrendatario.

Los pagos realizados bajo arrendamientos operativos se reconocieron en resultados en línea recta durante el plazo del arrendamiento.

#### Utilidad por acción

La utilidad básica por acción ordinaria se calcula dividiendo el ingreso neto atribuible a la participación controladora entre el número promedio de acciones ordinarias en circulación durante el período, ajustado por las acciones de tesorería recompradas y retenidas. La Compañía no tiene acciones potencialmente dilutivas y, por lo tanto, las ganancias por acción básicas y diluidas son las mismas.

#### Combinación de negocios

El método de compra se utiliza para contabilizar todas las combinaciones de negocios, independientemente de si se adquieren instrumentos de capital u otros activos. La contraprestación transferida para la adquisición de una subsidiaria comprende:

- ? valores razonables de los activos transferidos,
- ? obligaciones contraídas con los antiguos propietarios del negocio adquirido,
- ? capital emitido por el Grupo,
- ? valor razonable de cualquier activo o pasivo resultante de un acuerdo de contraprestación contingente,
- y
- ? valor razonable de cualquier participación accionaria preexistente en la subsidiaria.

Los activos identificables adquiridos y los pasivos en una combinación de negocios, con excepciones limitadas, se miden inicialmente a sus valores razonables en la fecha de adquisición. El Grupo reconoce cualquier participación no controladora en la entidad adquirida sobre una base de adquisición por adquisición, ya sea a valor razonable o en la participación proporcional de la participación no controladora en los activos identificables netos de la entidad adquirida. Los costos relacionados con la adquisición se registran como gastos incurridos.

El exceso de (a) la contraprestación transferida y (b) el valor de la participación no controladora en la entidad adquirida; sobre el valor razonable de los activos netos identificables adquiridos se registra como crédito mercantil.



## Combinación de negocios o adquisición de activos.

Una entidad determinará si una transacción es una combinación de negocios aplicando la definición de la NIIF 3 "Combinaciones de negocios", que requiere que los activos adquiridos y los pasivos asumidos constituyan un negocio, siempre que existan los siguientes tres elementos; 1) insumo: cualquier recurso económico que elabora, o tiene la capacidad de elaborar, productos si se les aplica uno o más procesos; 2) proceso: cualquier sistema, norma, protocolo, convención o regla que se aplica a una entrada o entradas, desarrolla o tiene la capacidad de producir productos, y 3) producto: el resultado de las entradas y procesos aplicados a ellos que proporcionan o tienen capacidad de proporcionar rentabilidad en forma de dividendos, menores costos u otros beneficios económicos directamente a los inversionistas u otros propietarios, miembros o participantes. Cuando los activos adquiridos no son un negocio, la entidad contabiliza la transacción como la adquisición de un activo y distribuirá el costo de la transacción entre los activos y pasivos identificables individualmente en función de sus valores razonables relativos en la fecha de compra. Esta transacción no dará lugar a un crédito mercantil, y en caso de incurrir en costos durante el proceso de adquisición, éstos se reconocen como parte del activo.

## Provisiones, pasivos contingentes y procedimientos judiciales.

Las provisiones para reclamos legales se reconocen cuando el Grupo tiene una obligación presente legal o implícita como resultado de eventos pasados, es probable que se requiera una salida de recursos para liquidar la obligación, y el monto puede estimarse de manera confiable. Se reconoce una provisión si, y solo si: ha surgido una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un evento pasado (el evento obligatorio), el pago es probable (más probable que no), y el monto puede estimarse confiablemente.

## Ingresos y costos financieros

Los ingresos financieros incluyen los ingresos por intereses de los fondos invertidos y las ganancias cambiarias.

Los costos financieros comprenden gastos por intereses sobre préstamos, arrendamientos y pérdidas cambiarias.

## Resultados integrales

Los resultados integrales se componen de los ingresos netos, los efectos de conversión, los cambios en el valor razonable de las inversiones de capital y los resultados de las pérdidas o ganancias actuariales en las obligaciones de beneficios a los empleados netos de impuestos sobre la renta, que se reflejan en el capital contable, pero que no constituyen contribuciones de capital, reducciones y/o distribuciones.

## Estados de flujos de efectivo

La Compañía presenta el flujo de efectivo de las actividades de operación utilizando el método indirecto, en el cual la utilidad o pérdida se ajusta por los efectos de las transacciones que no requieren flujo de efectivo,

incluidas las asociadas con actividades de inversión o financiamiento. Además, la Compañía ha elegido presentar el efectivo recibido de intereses a favor como parte de las actividades de inversión y el efecto del pago de dividendos e intereses como parte de las actividades de financiamiento.

#### Dividendos

La Compañía actualmente no tiene una política de dividendos formal y no hay planes para adoptar dicha política; la Compañía tiene la intención de declarar dividendos anualmente y pagar esos dividendos en un solo pago durante el año.

#### Opción de compra para adquirir acciones de Old Camp propiedad de terceros

La Compañía tiene opciones de compra para adquirir el 35% de Old Camp, actualmente propiedad de terceros. Como la Compañía posee una participación mayoritaria del 65% en Old Camp, la administración concluyó que tenía control sobre esta entidad. La combinación de opciones de compra y venta, con el mismo período de ejercicio y precios similares, indicó que el acuerdo daría como resultado el ejercicio de las opciones de compra o las opciones de venta en el escenario más probable. Según este último, además de reconocer el interés minoritario, la Compañía ha reconocido un pasivo financiero por el valor presente del monto de ejercicio y ha adoptado una elección de política contable para reconocer los cambios posteriores en el valor del pasivo por la opción de venta del interés minoritario a través del capital contable.

---

### Explanation of seasonality or cyclicity of interim operations

---

Los diferentes segmentos del Grupo están sujetos a ciertos efectos de estacionalidad, impactando sus ventas en ciertos meses del año, según los hábitos de consumo de la región de que se trate.

El período de incremento para el Grupo que se refiere a sus productos en México ocurre entre el 15 de septiembre y 31 de diciembre. Como resultado, las ventas del segmento se incrementan poco antes del 15 de septiembre (cuando comienza la distribución de los productos), y hasta diciembre.

El período de incremento para el Grupo que se refiere a sus productos en EE. UU. ocurre a partir del 5 de mayo y hasta el 4 de julio. Como resultado, las ventas del segmento también registran un incremento poco antes del 5 de mayo.

El whisky irlandés, del segmento Resto del Mundo, experimenta un incremento en su consumo en los meses de noviembre y diciembre. Como resultado, sus ventas también se incrementan en el último trimestre del ejercicio.

Dadas las diferencias en los hábitos de consumo entre las distintas regiones en donde opera el Grupo, se minimiza el impacto de la estacionalidad de los segmentos del Grupo; sin embargo, en el primer y tercer trimestre de cada año, comúnmente se registran ingresos y resultados más bajos en comparación con los del segundo y cuarto trimestre.

---

<b>Dividends paid, ordinary shares:</b>	0
---	---

---

<b>Dividends paid, other shares:</b>	0
--------------------------------------	---

---

<b>Dividends paid, ordinary shares per share:</b>	0
---	---

---

<b>Dividends paid, other shares per share:</b>	0
--	---

---

#### Description of compliance with IFRSs if applied for interim financial report

---

Estos estados financieros consolidados se prepararon de conformidad con la NIC 34 Información Financiera Intermedia ("NIC 34"), emitida por el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés).